



Salgskonsulent til Kia Amager søges til Andersen & Martini

Vi søger en sælger til vores afdeling på Amager, der er autoriseret forhandler af Kia. Der er stort kundeflow i løbet af dagen, da der er et stort værksted med mange loyale kunder. Desuden ligger vi sammen med de andre bilhuse i området, der giver god walk-in trafik i løbet af dagen.

Stillingen vedrører KIA afdelingen, som har rigtig travlt grundet Kia EV6, Sportage PHEV, Ny Niro og andre spændende nyheder, som Kia lancerer - herunder Kia EV9. Desuden har vi stort fokus på salg af brugte biler i afdelingen.

Om jobbet:

Du vil indgå i et salgsteam, hvor der er højt til loftet, humor er i højsædet og ikke 2 dage er ens. Til dagligt vil du referere til salgschefen, som ligeledes er en aktiv del af hverdagen.

I jobbet skal du være indstillet på, at kunden altid er i fokus, at forretningen fremstår præsentabel helt ned til mindste detalje, samt at være med til at bidrage til den positive "familie" ånd. Udover det, vil der være et tæt samarbejde med værkstedet, lageret og på tværs af de øvrige afdelinger.

Du skal være indstillet på, at arbejde hver eller hver anden søndag, deltage i

Andersen & Martini

Arbejdsgiver

**Andersen & Martini A/S -
Amager**

Englandsvej 386

2770, Kastrup

Telefon: 36 93 12 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Jesper Bjørn Hansen

36 93 10 00

Annonce ID: 17587

Ansøgningsfrist: Udløbet

arrangementer og events, samt have en ugentlig fridag.

Dine kvalifikationer:

- Kendskab til et eller flere af vores mærker vil være en fordel, men ikke et krav
- Dokumenteret erfaring med salg fra detailbranchen
- Forretningsforståelse og evner både at se detaljer og muligheder
- Du har et højt drive og altid fokus på salget og kunden
- Du skal kunne arbejde selvstændig og være meget service- og kvalitetsbevidst
- Du har flair for tal og brugen af it-systemer

Om dig:

- Du henter energi i at sælge og rådgive kunder og kollegaer
- Du har en troværdig og seriøs tilgang og forståelse for kundens behov
- Du sætter en ære i at være ærlig og troværdig i din tilgang til kunder og kolleger
- Du har overblik og trives med at arbejde selvstændigt
- Du trives med salgsmål – både individuelle og team relateret
- Du tager handlekraftig, initiativ og er ikke bange for at gå forrest
- Du arbejder struktureret og disciplineret - og besidder god ordenssans og et køligt overblik
- Du er smilende, udadvendt, og har et positivt livssyn
- Du ønsker en længere karriere hos Andersen & Martini

Vi tilbyder:

- Gode kolleger, som tager udfordringer op og skaber gode resultater sammen
- Et godt arbejdsklima, hvor initiativ og ansvarsfølelse er i fokus
- Et team med fingeren på pulsen, der tager aktiv del i udviklingen og vægter vidensdeling højt
- En sjov og travl hverdag blandt dygtige, passionerede og engagerede kollegaer
- Oplæring, selvstændige arbejdsopgaver og gode udviklingsmuligheder
- En bred palet af konkurrencedygtige produkter
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling

- Et job med frihed under ansvar

Tiltrædelse:

Efter aftale - Samtaler vil blive afholdt løbende

Arbejdstid:

Fuldtid i forretningens åbningstid, fast søndagsarbejde, deltagelse i arrangementer samt event.

Send ansøgning:

Du sender din ansøgning ved at trykke på knappen "[Send ansøgning](#)" nedenunder selve stillingsopslaget og udfylde den formular, som kommer frem. Det er også muligt at vedhæfte bilag som f.eks. ansøgning og CV.

Om os:

Andersen & Martini A/S er en af Danmarks største bilkoncerner med ca. 230 dedikerede medarbejdere fordelt på 6 topmoderne bilhuse i Storkøbenhavn. Vi er autoriseret forhandler og værksted for Opel, KIA og Peugeot, med en omsætning på op mod 1 mill. kr.

Vi er i 2015 blev kåret til "Årets værksted" af kunderne og er i 2017 blevet kåret af Business College Syd, som "Årets uddannelsesvirksomhed 2017" på Salgstraineer-uddannelsen. Noget vi er meget stolte af og, som lever op til vores værdier – vores mål er fortsat være blandt bilbranchens allerbedste gennem professionel og personlig service.