



Bilrådgiver søges til Jes P. Jessen A/S Aabenraa

Kommercielt mindset og en personlig energi der smitter andre - er det dig?

Mads Nør Lauvring, Direktør Karvil Biler Koncernen fortæller: Vi har hos Karvil koncernen igangsat en spændende rejse som man i dette job bliver en central del af. Vores bilforretning i Aabenraa er en veldrevet forretning, som vi forventer vil få endnu mere fart på i de kommende år.

Dit nye job | salgsaktiviteter | tillægsydelser | rådgivning | proaktivitet | teamånd

Vores bilforretning i Aabenraa har igennem mange år været en succesfuld bilforretning, og den har med forhandlingen af Ford, Kia og Nissan en stærk og stor produktportefølje der appellerer til de fleste kunder. Udover de nævnte nybils-mærker, har salgsafdelingen også en brugtbilsforretning med et bredt udvalg af brugte biler.

Den nye bilrådgiver skal kunne løftet salget af nye biler til et nyt niveau i tæt samspil med salgschefen og de øvrige bilrådgivere i forretningen.

I stillingen bidrager du aktivt til realiseringen af vores mål om fastholdelse og mersalg til den eksisterende kundeportefølje, samt proaktivt sikrer salg til nye kunder gennem høj grad af rådgivning og verdensklasse service. Vi har en stor

KARVIL
GROUP

 KARVIL  JES P. JESSEN  ALS MOTOR

Arbejdsgiver

Jes P. Jessen A/S

Gasværksvej 34

6200, Aabenraa

Telefon: **74 62 30 08**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Søren Duus Petersen

job@karvil.dk

Annonce ID: 17593

kundeportefølje, som vi skal udbygge yderligere de kommende år.

Hvem er du | overblik | smittende energi | stort salgsgen

Du sætter en ære i at yde den bedste kunderådgivning i branchen, som resulterer i at kunden får en god købsoplevelse i forretningen.

Gennem din smittende energi og ærlige kommunikation, vil du sammen med teamet og ledelsen, sikre høj grad af motivation og arbejdsglæde i en hverdag præget af højt tempo.

Som erfaren bilrådgiver går du forrest og viser vejen til succes. Du har erfaring fra en tilsvarende funktion inden for bilsalg i en bilforretning.

Hvad får du?

Du skal søge stillingen, hvis du gerne vil have en ansvarsfuld rolle der indebærer at drive salget i forretningen. Du får tilliden og mandatet til at sætte dit præg på rollen. Du har et ønske om at være en del af en succeskultur, hvor vi tænker "Vi" og ikke "Jeg". Vi lykkes i fællesskab.

Karvil Koncernen har i 2022 igangsat en vækstrejse med fokus på bl.a. centralisering, kommercialisering, medarbejderudvikling og digitale kunde touch points. Desuden vil vi øge vores synlighed i markedet via nye løsninger og tilgange til markedet.

Du vil få en inspirerende ledelse og udviklende koncern i ryggen, der vil hjælpe dig til at kunne skabe endnu mere fart på forretningen i Aabenraa.

Du kommer med i vores nye Karvil Academy der tilbyder dig løbende uddannelse og udvikling af dine kompetencer. Du får via vores koncernstruktur et stort netværk af bilrådgivere fra vores andre forretninger. Du bliver en del af noget større, hvor der er store muligheder for personlig udvikling.

Vi tilbyder en attraktiv gage pakke med et progressivt bonuskoncept uden loft, samt pensionsordning, sundhedsforsikring, tlf./PC, mv.

Nysgerrig?

Fortæl os om dig selv og hvorfor vi umuligt kan undgå at se dig til en samtale.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Søren Duus Petersen på mail: Sdp@karvil.dk

Vi forsøger at lande en ny bilrådgiver hurtigst muligt, så send os din ansøgning allerede i dag via e-mail til: job@karvil.dk – mrk. "**Bilrådgiver**"

Om os

Karvil Group har ti bilcentre i hhv. Odense SV, Middelfart, Fredericia, Svendborg, Aabenraa (Jes P. Jessen), Rødekro (Als Motor), Sønderborg (Als Motor) og Roskilde (Preben Mortensen Biler) og forhandler mærkerne Ford, Mazda, Nissan, Citroën, DS, Mitsubishi, Hyundai, Maxus, Kia og Opel.

Kundetilfredshed er kodeordet hos Karvil både i forhold til salg og service.

Medarbejdere hos Karvil Biler har et højt kompetenceniveau, og Karvil ønsker derfor at ansætte de bedste medarbejdere og sikre, at der er gode muligheder for udvikling og uddannelse.