



MATCHBILER 

Mazda Brand Manager søges til MATCHBILER Aarhus / Viby J

Matchbiler i Viby søger en erfaren salgsrådgiver, til vores stilling Mazda brand manager med opstart snarest muligt. Har du en stærk salgsbaggrund og er klar til at stå i spidsen for Mazda brandet, så er denne stilling en spændende jobmulighed.

Matchbiler A/S søger en dygtig salgsrådgiver, til stillingen "Mazda Brand Manager". Du bliver en helt essentiel holdspiller her i forretningen, som består af nye Hyundai, nye Mazda, leasing samt brugte biler. Med mere end 34 års erfaring er Matchbiler et veletableret familieejet bilhus. Hos Matchbiler prioriterer vi samarbejde hvor vi spiller hinanden gode og hvor man har en god drivkraft og sætter en ære i at holde orden indenfor eget ansvarsområde.

Vores Mazda afdeling er prioriteret og kunderne har et stort område med en masse plads til at fremvise de mange biler. Vi forhandler nyere brugte biler som spænder bredt i mærker.

Som Brand Manager for Mazda kommer du til at indgå i et stærkt team, der er dygtige til at krydssælge både brugte biler, leasing samt vores forhandling af nye Hyundai og Mazda. Med et årligt salg på ca. 400 brugte biler i øjeblikket,

Arbejdsgiver

MATCHBILER A/S

Gunnar Clausens Vej 13A

8260, Viby J

Telefon: **87 68 02 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Camilla Lajer Bergholdt

clb@matchbiler.dk

31 36 76 69

Announce ID: 18534

og en forventning om yderligere vækst, er det vigtigt, at man er en teamplayer, så volumen er mulig at indfri.

Det er vigtigt, at du har mod på en stilling med stort ansvar og er klar på det store udviklingspotentiale som afdelingen har. Erfaring fra lignende jobs er et krav.

Opgaver:

- Salg og indkøb af primært Mazda
- Vedligeholdelse og overvågning af Mazda porteføljen
- Deltage i salget af nye personbiler
- Synliggøre Mazda afdelingen i samarbejde med marketing
- Vedligeholdelse af kørende flåde i samarbejde med ledelsen
- Mulighed for involvering i leasing hvis tidligere erfaring

Kvalifikationer / profil:

- Gerne 5 års erfaring med bilsalg og styring
- Næse for godt købmandskab
- Står på mål for dine indsatser, med en vedvarende indstilling og ønske om altid at blive endnu bedre
- Drives af at skabe resultater på både kort og lang bane, og motiveres derfor også af, at dette er afspejlet i din lønseddel
- Er energisk og tager ansvar for dit arbejde, for dine kunder og for vores virksomhed
- Indkøbs erfaring fra ind- og udland en fordel

Vi tilbyder:

- En spændende hverdag, med stor indflydelse på beslutninger og tiltag
- Dygtige kollegaer med en uformel omgangstone
- Stor tillid og frihed under ansvar i arbejdet
- Gode arbejdsfaciliteter
- Stor indflydelse
- En arbejdsplads med fokus på at løfte hinanden
- Personlig udvikling
- En stærk og dynamisk virksomhed
- Højt til loftet og god stemning
- Vi tilbyder en attraktiv lønpakke sammensat af fast løn, provision, pension, fri bil, telefon og computer

Ansøgning:

Hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, ansætter vi og lukker stillingsopslaget ned.

Ønsker du yderligere informationer om jobbet, er du velkommen til at kontakte kommerciel direktør og medejer Camilla Lajer Bergholdt på clb@matchbiler.dk eller 31 36 76 69.

Vi glæder os til at høre fra dig!