



EJNER HESSEL

Salgskonsulent søges til Mercedes-Benz lastbiler hos Ejner Hessel A/S i Nordjylland

Er du serviceminded og udadvendt, og går du og dagdrømmer om gearkasser, påhængsvogne og den nyeste teknologi inden for lastbiler? Så er du måske Ejner Hessels nye kollega i Nordjylland.

Vi forestiller os at du enten er nyuddannet salgskonsulent inden for bilbranchen eller også er du en erfaren salgskonsulent med nogle års erfaring fra lastvognsbranchen. Du kan også komme fra en anden branche inden for salg, hvor du nu er klar på nye og spændende udfordringer i bilbranchen.

Vi søger en engageret og ambitiøs kollega til lastbiler i Nordjylland. Vi oplever en fortsat stor efterspørgsel på Mercedes-Benz lastbiler og derfor har vi brug for dig hurtigst muligt – så hvis du har ambitionerne, energien og forudsætningerne, så er det måske dig, som vi leder efter til vores nordjyske afdelinger.

Vi kan tilbyde dig et spændende job, hvor du vil have stor kontakt med kunder såvel som kolleger. Som medarbejder hos Ejner Hessel vil du opleve en meget høj grad af indflydelse, idet vi er en flad organisation, hvor beslutningerne træffes så tæt på den enkelte medarbejder som muligt. Helt konkret vil din

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Aalborg

Sundholmen 10

9400, Nørresundby

Telefon: **72 11 52 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Andreas Frydkjær

41 74 55 52

Announce ID: 18551

nærmeste leder Andreas Frydkjær ikke have sin daglige gang i Hjørring og Aalborg, hvorfor vi forventer, at du kan drive lastbilsalget i Nordjylland sammen med dine øvrige kolleger.

Du bliver en del af en Ejner Hessel-koncernen med over 1.600 kolleger fordelt på vores 29 afdelinger rundt om i landet, som blandt andet består af et stærkt, internt salgsværk af kolleger. Som en del af lastbilsalgs-teamet vil du derfor altid være klædt på til at imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget.

Vi tilbyder yderligere attraktive ansættelsesvilkår, herunder sundhedssikring, fri telefon og bil. Vilkår forhandles individuelt og tiltrædelse sker efter aftale.

Du er...

- En selvstændig og engageret person, som har lyst til at bidrage positivt til vores salgsteam.
- Videbegærlig og har en solid viden om (eller interesse for) de tunge køretøjer, herunder kendskab til lastvognsmekanik og relaterede områder.
- Ekstremt serviceminded og empatisk – du er klar på at give alle kunder en ekstraordinær oplevelse.
- God til at skabe kontakt og det falder dig naturligt at netværke og være opsøgende ift. salg samt mer- og gensalg.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater - ligesom os!
- Omstillingsparat og nysgerrig i et foranderligt marked, hvor du gerne har stor interesse i elektriske lastbiler.
- Endelig er det en fordel, hvis du er lokal forankret og har et godt netværk i Nordjylland.

Kan du se dig selv ved os?

[Hvis ja, så send os en ansøgning og dit CV](#)

Du er velkommen til at kontakte Salgschef for lastbiler, Andreas Frydkjær på mobil 41 74 55 52, hvis du har spørgsmål til stillingen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervs kunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 29 afdelinger - heraf 17 i Jylland og 12 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.600 medarbejdere og omsatte i 2022 for 7.8 mia. kr.