



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiverelev søges til Skoda hos Semler Mobility i Frederikssund

Banker dit hjerte for salg og at skabe resultater udover det almindelige? Og er du samtidigt vild med biler, så skal du være med på vores vinderhold. Du kan være sikker på, at vi sætter alle kræfter ind for at give dig den bedste elevuddannelse, du drømmer om – for vi har store planer med dig.

Hvis du kan se dig selv i en fremtid som ekspert for nogle af de mest innovative bilmærker i verden, så er du måske vores nye salgsrådgiverelev.

Din nye arbejdsplads

Det er vores ambition at give vores kunder en enestående oplevelse, hver gang de besøger vores showroom. Vi vil derfor uddanne dig til en meget udadvendt rolle, hvor du vil lære redskaber til at rådgive vores kunder og sælge nye biler.

Vi har et positivt arbejdsmiljø, hvor grin og en målrettet indsats går hånd i hånd. – Vi værdsætter tæt samarbejde og imødekommende kommunikation, og du vil derfor blive en del af et dygtigt og sammentømret salgsteam.

Arbejdsgiver

Semler Mobility
Frederikssund

Holmensvej 10
3600, Frederikssund
Telefon: **47 31 02 87**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Daniel Romedahl Svarrer
28 10 33 81

Annonce ID: 18860

Ansøgningsfrist: Udløbet

Uddannelsesforløbet og arbejdsopgaver

Som vores nye salgsrådgiverelev vil du igennem det 2-årige forløb hos os gennemføre din handelsuddannelse med specialet salg og brancheretning AUTO samtidig med, at du vil opnå en funktionscertificering inden for vores mærke.

I løbet af din uddannelse vil du veksle mellem at deltage i undervisning på Business College Syd på et lukket hold sammen med andre elever fra vores koncern og være i erhvervsfaglig praktik i vores forretning.

I jobbet som salgsrådgiverelev vil du oplæres i salgsprocesser fra A-Z. Du vil stå for håndtering af kunder i showroom, online showroom, via telefon og mail samt salesforce, som er vores CRM-system. Udover dette, vil du løbende få ansvar for andre praktiske, forfaldne opgaver i afdelingen.

Du vil under uddannelsen modtage løn i henhold til overenskomst.

Vores nye slagsrådgiverelev

Det vigtigste for os er, at du har vilje til at lære nyt, tager initiativ og samtidigt udviser en professionel adfærd overfor dine fremtidige kunder og kolleger. Vi forventer, at du er dedikeret og ønsker at være en del af en velfungerende enhed, og ikke er bange for udfordringer eller at tage fat.

Du kan kommunikere med alle typer mennesker, har en positiv attitude og det falder dig naturligt at skabe og opbygge langvarige kunderelationer.

Vi forestiller os desuden, at du har:

- Erfaring med salg og kundeservice
- God talforståelse og erfaring med Microsoft Office pakken
- Kørekort (B)
- Du har et godt humør og er hjælpsom overfor dine kolleger

Du har en uddannelsesmæssig baggrund med enten en gennemført EUX, HG2, EUD (grundforløb 2), HHX eller HTX/STX/HF (suppleret med 5 ugers grundforløb).

Lyder dette som noget for sig?

Søg venligst stillingen via linket "[Send ansøgning](#)". Vi behandler ansøgningerne løbende, så skynd dig og søg allerede i dag.

Har du yderligere spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Daniel Romedahl Svarrer på tlf. 28 10 33 81.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Stærke værdier forener os på tværs

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du del af et stort fællesskab på mere end 3.200 kolleger. Vi har forskellige ansvarsområder og møder ind på forskellige adresser i forskellige selskaber, men vi er alle forenet af fælles værdier, der fungerer som et kompas for vores måde at arbejde på.

*Vi er nemlig **ordentlige** og gør vores bedste for at skabe tilfredse kunder og leverandører. Det kræver, at vi er **dedikerede** og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag. Samtidig bestræber vi os på at være **nytænkende** og udforske nye måder at gøre tingene på. Alt dette gøres med et **glimt i øjet**, hvor vi altid samarbejder med respekt for hinanden og et smil på læben.*