



P. Christensen

Erhvervsrådgiver søges til P. Christensen Skejby

Brænder du for det personlige og opsøgende erhvervssalg, og motiveres du af at give kunderne den bedste oplevelse i forbindelse med deres køb af varebiler, som passer bedst til deres forretning og behov? - så er du muligvis vores nye Erhvervsrådgiver, der gennem stærkt samarbejde med resten af forretningen skal være med til at sikre høj performance og en unik kundeservice for vores erhvervskunder hos P. Christensen.

Til P. Christensen Skejby søger vi en energisk Erhvervsrådgiver til vores bilhus, hvor vores ambition er at være det bedste og mest foretrukne erhvervscenter i vores region. Vi er autoriseret forhandler og værksted af Citroën, Fiat, Fiat Professional, Mitsubishi, Voyah og Hongqi, hvor vi inden for erhverv tilbyder stærke varebilsbrands som Citroën og Fiat Professional, som har nogle af markedets laveste driftsomkostninger og miljørigtig befordring. For at opnå vores ambition, vil du som vores nye Erhvervsrådgiver få til ansvar at sikre en stærk relation og samspil mellem salgsafdelingen, værkstedet og kunderne, således vores kunder altid får en samlet købsoplevelse i særklasse. Vi tilbyder en kundeportefølje med stort potentiale, men du skal varetage opsøgende

Arbejdsgiver

P. Christensen - Skejby

Graham Bells Vej 15 - 17

8200, Aarhus N

Telefon: **70 202 203**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Peter Rasmussen

20 40 78 73

Announce ID: 18862

erhvervssalg ude i markedet, således vi udvider vores markedsandele i vores region.

Hos P. Christensen brænder vi alle for give branchens bedste kundeoplevelser, og du vil komme til at arbejde tæt sammen med ambitiøse og dygtige kolleger, der udover de professionelle kompetencer, også byder på godt samarbejde og tæt kollegaskab.

Dine primære opgaver vil være:

- Rådgivning og tilbud inden for erhvervssalg herunder finansiering, leasing og forsikring af varebiler samt salg af servicepakker
- Opsøgende salg hos virksomheder i området og opfølgning på kunder og potentielle kundeemner
- Tæt samarbejde med interne og eksterne samarbejdspartner ift. opbygning, klargøring og levering af varebiler
- Gennemførelse af markeds- og målgruppeanalyser
- Aktiv deltagelse i kunde- og kørearrangementer

Vi søger dig som:

Har erfaring fra en lignende stilling i bilbranchen, hvor du er vant til at arbejde med relationsskabende og opsøgende salg.

Som person er du energisk og initiativrig samt sætter en ære i at give de bedste kundeoplevelser, hvor du gør en forskel for kunderne. Du værdsætter kunderne og jeres relationer samt er pålidelig og ærlig. Dertil har du stort fokus på et stærkt samarbejde med dine kolleger og eksterne samarbejdspartner, så I altid spiller hinanden gode i relationen. Desuden har du flair for at sætte dig hurtigt ind i IT-systemer og produkter.

Skal vi udvikle vores erhvervssalg sammen?

Så [send os din ansøgning](#), hurtigst muligt. Ansættelsessamtaler afholdes løbende, og stillingen kan søges, indtil den rette kandidat er fundet.

Har du spørgsmål til jobbet, er du meget velkommen til at kontakte Afdelingsleder Peter Rasmussen på telefon [20 40 78 73](tel:20407873).

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om os:

Hos [P. Christensen A/S](#) har vi solgt og serviceret biler siden 1924. Men der er sket meget siden dengang. I dag er vi en af landets ældste, største og mest innovative bilkoncerner med forretninger i det meste af landet fordelt på 10 lokationer, hvor vi repræsenterer nogle af de mest anerkendte bilmærker som Mercedes-Benz, Opel, Peugeot, Citroën, Jeep, Fiat, Mitsubishi, Hongqi og Voyah. Tilsammen beskæftiger vi mere end 450 dedikerede medarbejdere.

Vi er en familiejet virksomhed gennem flere generationer og har en åben og flad organisation, hvor den enkelte medarbejders potentiale hele tiden bliver set og udviklet. Vi tror på, at hver enkel medarbejder bidrager til vores succes, således vi kan fastholde et meget højt serviceniveau og give vores kunder en troværdig samt personlig rådgivning.