



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver til SKODA Silkeborg - En del af Semler Mobility

Vi skal bruge Danmarks bedste salgsrådgiver til bilernes by hos Semler Mobility i Silkeborg. Er du klar på at tage salget af SKODA brandet til det næste niveau? Er du samtidig drevet af at yde gode kundeoplevelser udover det sædvanlige og resultatorienteret – så er denne stilling måske lige noget for dig?

Vi søger lige nu en high performer salgsrådgiver med erfaring fra autobranschen, der har lyst til at blive en del af vores professionelle SKODA salgsteam og være med til at præge salgets udvikling.

Jobprofil

I det daglige er du i dialog med kunder og rådgiver om vores forskellige købs- og leasingmuligheder af det komplette sortiment. Kundens behov og ønsker er altafgørende, hvorfor du naturligvis er dygtig til at lytte, afdække samt finde mulige løsninger på en ordentlig måde. Det er en spændende rolle, hvor du som salgsrådgiver betjener en lang række kundesegmenter og salgskanaler og samtidig bidrager til, at vi når de forretningsmæssige salgs mål.

Vi er ansvarsfulde og holder altid, hvad vi lover – også når det er svært. Du kan forvente et tæt samarbejde med salgsteamet, for at sikre at kunden får

Arbejdsgiver

Semler Mobility Silkeborg

Lillehøjvej 44

8600, Silkeborg

Telefon: **86 82 00 01**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Heine Skøtt Rasmussen

2148 2818

Announce ID: 19250

Ansøgningsfrist: Udløbet

skræddersyet den helt rigtige løsning fra starten af. Derfor er det vigtigt, at du er en teamplayer og trives med samarbejde på tværs af enheder.

Salgsteamet består af 4 dygtige medarbejdere, og kan beskrives som at være dynamiske, hjælpsomme samt respektfulde, og arbejder i fællesskab for at nå vores mål.

Personprofil

I din udadvendte rolle kommunikerer du med forskellige kundetyper i deres øjenhøjde, og er samtidig god til at opbygge og udvikle langvarige kunderelationer da vi er en lokal forretning. Dette gør du på en helt naturlig måde, da du som person er dedikeret, har en målrettet adfærd og interesserer dig for at gøre en positiv forskel overfor dine kunder. Hvis du ovenikøbet har godt humør og let til smil, så er vi godt på vej - det skal nemlig være sjovt at gå på arbejde.

Vi forestiller os, at du har arbejdet som salgsrådgiver / salgskonsulent eller andet i en lignende stilling i autobranschen igennem flere år, og har gennem din karriere udviklet en solid værktøjskasse samt kompetencer til at varetage og løfte opgaven med succes.

Som person er du nysgerrig og udfordrer dig selv og deler gerne ud af dine ideer og erfaringer. Du arbejder selvstændigt og kvalitetsbevidst med en god forretningsforståelse, som er en fordel, når du er i dialog med vores forskellige samarbejdspartnere i organisationen.

Desuden forventer vi:

- Har erfaring med CRM-systemer og god til at navigere i nye systemer
- Kan dokumentere flotte salgsresultater
- Du har lyst til at blive en del af et nyt moderne bilhus, som er i udvikling

Vi tilbyder

Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med søde kolleger og mulighed for at sætte sit eget præg på hverdagen samt forretningens udvikling. Vi udvikler dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt. Til stillingen følger en konkurrencedygtig løn, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Stærke værdier forener os på tværs

Semler Mobility Silkeborg er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.400 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet.

Det kræver at vi er dedikerede og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag. Samtidig bestræber vi os på at være nytænkende og udforske nye måder at gøre tingene på. Alt dette gøres med et glimt i øjet, hvor vi altid samarbejder med respekt for hinanden og et smil på læben.

Vil du være med?

Så glæder vi os til at høre fra dig! Ansøgninger behandles løbende, så tøv ikke med at sende din ansøgning til os i dag via linket "**Send ansøgning**".

Har du spørgsmål eller blot nysgerrig for at høre mere om stillingen, så er du meget velkommen til at kontakte Salgschef Thomas Pedersen på telefon 8188 4544 eller Filialchef Heine Skøtt Rasmussen på telefon 2148 2818.

Vi glæder os til at høre fra dig

Stærke værdier forener os på tværs

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du del af et stort fællesskab på mere end 3.400 kolleger. Vi har forskellige ansvarsområder og møder ind på forskellige adresser i forskellige selskaber, men vi er alle forenet af fælles værdier, der fungerer som et kompas for vores måde at arbejde på.

*Vi er nemlig **ordentlige** og gør vores bedste for at skabe tilfredse kunder og leverandører. Det kræver, at vi er **dedikerede** og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag. Samtidig bestræber vi os på at være **nytænkende** og udforske nye måder at gøre tingene på. Alt dette gøres med et **glimt i øjet**, hvor vi altid samarbejder med respekt for hinanden og et smil på læben.*