



Kjærsgaard Auto a/s
www.dyt.com AALBORG - Håndværkervej 22 - Tlf. 98 13 71 00

Erhvervssalgschef søges til Kjærsgaard Auto A/S

Har du gode kommunikationsevner og mestrer du opsøgende salg i "marken", er det lige dig, vi søger!

Kjærsgaard Auto er beliggende i Aalborg og er autoriseret forhandler af Citroën, DS, Fiat og Fiat Professionel. Vi ønsker at fortsætte og styrke vores position inden for erhvervssalg i og omkring Aalborg, og søger derfor en erhvervssalgschef. Både Citroën og Fiat kommer med nyt og spændende varebilsprogram i løbet af de næste par år, og begge mærker forventer at blive blandt de førende i Danmark.

Din profil og dine arbejdsopgaver:

- Du har beskæftiget dig med salg inden for autobranschen i nogle år og kender de vigtigste og basale salgsværktøjer inden for erhvervssalg.
- Du har evnen til at lytte og kommunikere med mennesker i en travl hverdag.
- Du arbejder selvstændigt og er absolut klar til opsøgende salg. Du tilrettelægger selv din hverdag og besøger nye og potentielle kunder i vores distrikt.
- Du er fortrolig med at kunne tilbyde vores kunder de rette finansieringsløsninger.
- Du kender til opbygningsmuligheder og er en god sparringspartner for kunderne.

Om jobbet:

Arbejdsgiver

Kjærsgaard Auto A/S

Håndværkervej 22

9000, Aalborg

Telefon: **98 13 71 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Peter Rise

23 36 91

31

Peter

Kjærsgaard

20 70 09 09

Announce ID: 19350

Opgaven løftes i tæt samarbejde med vores salgschef, som du kan sparre og erfaringsudveksle med. Er du bosiddende i området, vil det være en stor fordel, da du måske allerede har opbygget et netværk til virksomheder.

Dine primære mærker vil være Citroën og Fiat Professional, og du vil også have adgang til "fremmede mærker" af næsten nye varevogne. Vi tilbyder en fast attraktiv lønpakke med provision, samt naturligvis pension og sundhedsforsikring, ligesom telefon og PC stilles til rådighed. Lysten til at være opsøgende, kommunikativ og selvkørende inden for salget er altafgørende for os, samt at du er villig til at investere tiden i at få målsætninger til at lykkes.

Kan du se dig selv i denne stilling, så send din ansøgning hurtigst muligt til Salgschef Peter Rise: peri@dytdyt.com eller til Indehaver Peter Kjærsgaard: pdk@dytdyt.com

Har du spørgsmål, kan du kontakte Peter Rise på telefon 23 36 91 31 eller Peter Kjærsgaard på telefon 20 70 09 09.

Vi behandler naturligvis alle henvendelser fortroligt. Stillingen skal besættes hurtigst muligt, men vi venter gerne på den rette.

Vi glæder os til at høre fra dig