



VIA BILER®

Salgschef søges til Via Biler A/S i Skanderborg

Salgschef for vores moderne bilhus i Østjylland søges

Leder med købmandskab og personligt drive søges!

Drømmer du om at være den, som har ansvaret for din egen salgsafdeling? Kan du motivere et team bestående af 2 dygtige sælgere? Er du dygtig købmand på køb og salg af biler, finansielle ydelser, udstyr og tillægsprodukter? Har du et stort drive og vil du gøre en forskel for dig selv og dine kollegaer?

Hvis du kan svare ja på ovenstående - Så er her en sjælden mulighed for at blive en del af Via Biler A/S. Sætter du pris på godt kollegaskab, frie rammer og en virksomhed med stort kundefokus - Så er Via Biler og denne stilling helt sikkert noget for dig!

Via Biler Skanderborg er en veldreven og moderne bilforretning med autoriseret forhandling af Ford - Derudover er der et meget stort brugtvognsfokus.

Hos Via Biler Skanderborg bliver du en del af et stærkt hold, hvor alle er medskaber af en udpræget vinderkultur. Du skal mestre det gode købmandskab, og du skal være klar til at yde vores kunder den bedst tænkelige bilrådgivning og oplevelse ved enhver kontakt. Du får stor

Arbejdsgiver

Via Biler A/S - Ford
Skanderborg

Danmarksvej 6
8660, Skanderborg

Telefon: 87 94 14 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Lars Thagaard
lath@viabiler.dk
4020 0532

Annonce ID: 19411

Ansøgningsfrist: Udløbet

indflydelse på din hverdag, ligesom du aktivt bidrager til og har medansvar for at opnå afdelingens målsætninger via din egen og dit teams indsatser.

Vi leder efter en salgschef med følgende kvaliteter:

- Relevant kendskab til autobranschen
- Minimum 5 års erfaring med køb- og salg af biler!
- Du har erfaring med opkøb af biler i ren handel
- Du er proaktiv og opsøgende i dit arbejde med at skabe salg
- Du er skarp til opfølgning på kundeemner, ligesom du arbejder struktureret og målrettet
- Du ved, at den gode kundeservice ikke stopper, blot fordi kunden forlader butikken
- Du har struktur og kan planlægge din og afdelingens hverdag

Via Biler har 4 værdier, som vi forventer er til stede og gældende hos alle ansatte og i særdeleshed hos vores ledere:

- **MÅLRETTET** - Du arbejder altid målrettet for at indfri egne- og afdelingens resultater
- **UMAGE** - Du gør dig umage og vil dagligt forbedre dig - du ser mulighederne frem for begrænsninger
- **GLÆDE** - Du er en glad person - du spreder energi og motivation
- **HJÆLPSSOMHED** - Du vil gøre en forskel for kunder og kollegaer - altid!

Hvad kan Via Biler tilbyde?

Du får ansvaret for salgsafdelingen og derved ansvaret for at indfri vores målsætninger for indtjening, salg af biler, opkøb af brugte biler, performance i forhold til vores importør, at sikre at alle kunder får en fantastisk oplevelse og sidst men ikke mindst, så har du ansvaret for, at vores kollegaer trives, motiveres og udvikles. Et job med store frihedsgrader og kæmpe muligheder for den rette kandidat.

Via Biler kan derudover tilbyde en god lønpakke bestående af:

- God fast løn
- Attraktivt bonusprogram for den ekstraordinære indsats
- Pension og sundhedsforsikring
- Firmabil
- Fri mobiltelefon

Ansøgningsfrist: Senest 15. April 2024 - Der afholdes løbende samtaler og

jobbet kan være besat inden ansøgningsfristen

Du søger stillingen via link i dette jobopslag. Vi gør opmærksom på, at samtaler holdes løbende, og at jobbet kan være besat inden ansøgningsfristen. Tiltrædelse sker efter nærmere aftale. Henvendelser vedrørende stillingen kan ske til: Direktør Lars Thagaard på mobil 4020 0532 eller mail: lath@viabiler.dk

Vi glæder os til at høre fra dig

Lidt om os

Hos Via Biler gør vi det nemt at være bilejer - lige fra bilkøb til service og reparation. Du finder vores bilhuse og autoværksteder i Østjylland og Storkøbenhavn.