



Erfaren Salgskonsulent søges til Volkswagen hos Auto-Forum Roskilde A/S

Vi søger en skarp og passioneret salgskonsulent til vores Volkswagen salgsafdeling.

Som salgskonsulent hos os, vil du være ansvarlig for salg af nye og brugte (primært) Volkswagen personbiler samt supportere salget af Volkswagen Erhvervsbiler, gerne gennem netværk og gode relationer.

Erfaring fra Volkswagen, eller andre nært beslægtede mærker, vil være en fordel men intet krav. Det vigtigste er, at du har en stærk salgserfaring fra bilbranchen og en forkærlighed for biler, teknik og mennesker.

Udover at være Volkswagen forhandler, er vi også SEAT forhandler og Servicepartner for AUDI & CUPRA.

Ansvarsområder:

- Salg af nye og brugte biler, tilbehør, finansierings- og leasingaftaler, serviceabonnementer og forsikringer.
- Betjene kunder i forretningen og selv opsøge kunder.
- Koordinere levering af bil og sikre en gnidningsfri og yderst tilfredsstillende samlet købsoplevelse for kunden.
- Følge op på kundehenvendelser og leads via e-mail, telefon og CRM-system/Sales Force.

Arbejdsgiver

Auto-Forum Roskilde AS

Industrivej 32 - 36

4000, Roskilde

Telefon: **46 740 750**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Michael Jarlnæs

mijar@auto-forum-roskilde.dk

46 740 771

Announce ID: 19560

- Opfølgning på eksisterende kunder
- Daglig opdatering af showroom i samarbejde med kollegaerne i salgsafdelingen
- Sikre at vedligeholdelsesprogrammer udføres (lagerbiler) og demobiler fremstår præsentable.
- Modtagelse og udlevering af biler til/fra vognmand.
- Overholdelse og vedligeholdelse af diverse fabriksstander / ISO.

Vi tilbyder følgende:

- Løn efter kvalifikationer (fast løn og provision)
- Sundhedssikring
- Du bliver en del af en virksomhed med 40 engagerede kollegaer
- Produkttræning på nye modeller.
- Der er en uhøjtidelig og uformel omgangstone med et godt arbejdsklima
- Du opnår en stor indflydelse på din arbejdsdag, gennem eget vedvarende initiativ
- Mulighed for at arbejde med nogle af markedets førende brands
- En moderne arbejdsplads, hvor kunden altid er i centrum
- Opfølgende uddannelser, kurser, personlig udvikling og sparring er naturligt for os.

Du opfylder følgende kvaliteter:

- Du har solgt biler i minimum 3 år
- Du skal trives i et til tider hektisk miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor der også er plads til humor!
- Ordensmenneske, og skal samtidig kunne holde flere bolde i luften i en travl hverdag
- Du har et stort drive og kan både arbejde selvstændigt og være en god teamplayer
- Du er klar til at gennemgå vores kundekartotek med et smil
- Du er vedholdende, og holder hvad du lover – både overfor kunder og kollegaer.
- Indstillet på weekendarbejde, mod frihed på andre tidspunkter.

Evt. spørgsmål omkring stillingen kan rettes til Salgschef Michael Jarlnæs på tlf.nr. 46 740 771.

Ansøgning bedes sendt på mail til: mijar@auto-forum-roskilde.dk

Vi ønsker stillingen besat senest 1. juni 2024, hvorfor vi løbende afholder samtaler. Alle ansøgninger behandles naturligvis fortroligt.

Vi ser frem til at høre fra dig