



Salgschef for Varebiler / Erhvervskøretøjer søges til Toyota og Renault hos Krogsgaard-Jensen A/S i Storkøbenhavn

Krogsgaard-Jensen A/S er en veletableret virksomhed inden for bilbranchen med fokus på salg og service af person- og varebiler. Med 100 års erfaring har vi opbygget en solid position som en pålidelig partner for vores kunder og en respekteret aktør på markedet. Vi er stolte autoriserede forhandlere af bilmærkerne Toyota, Renault, Dacia og Mazda.

Arbejdsopgaver:

Som salgschef vil du have ansvaret for ledelse og udvikling af nyt salgsteam inden for varebiler og erhvervskøretøjer.

Dine primære opgaver vil omfatte:

Ledelse af Salgsteamet

- Opstart af ny erhvervsafdeling og ansvarlig for rekruttering af 2 nye erhvervssælgere til din afdeling.
- Fastlæggelse af klare mål og opfølgning på individuelle og teamresultater.

Salgsstrategi og Udvikling

- Udvikling af effektive salgsstrategier og -planer.

Arbejdsgiver

Krogsgaard Jensen A/S -
Storkøbenhavn

, Storkøbenhavn /
Nordsjælland

Telefon: 72 112 110

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Thomas Bendt Madsen
tbm@krogsgaard-biler.dk
27 80 47 57

Annonce ID: 19632

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Identifikation af nye forretningsmuligheder og markedssegmenter.

Relationer og Netværksopbygning

- Opbygning og vedligeholdelse af stærke relationer med kunder og leverandører.
- Samarbejde med eksterne interessenter for at styrke virksomhedens position på markedet.

Teknisk Ekspertise

- Sikring af, at teamet har nødvendig teknisk viden om Toyota og Renault varebiler.
- Præsentation af produkter, opbygninger og tekniske løsninger for kunder og samarbejdspartnere.

Dataanalyse og Rapportering

- Analyse af salgsdata og markeds-information for at identificere tendenser og muligheder.

Kvalifikationer:

- Flere års erfaring inden for salg og salgsledelse.
- Indgående kendskab til markedet for varebiler, gerne med Toyota og Renault.
- Stærke kommunikations- og forhandlingsevner.
- Du er energisk og også klar til personligt opsøgende salg.
- Analytisk tænkning og evne til at træffe informerede beslutninger.
- Uddannelse inden for salgsledelse eller en relateret disciplin.

Ansøgning:

Hvis du føler at du opfylder kvalifikationerne, så send din ansøgning til direktør Thomas Bendt Madsen på tbm@krogsgaard-biler.dk

Ansøgningsfrist er 21. maj 2024, men vi afholder løbende samtaler med kvalificerede ansøgere, hvorfor vi forbeholder os retten til at ophøre søgningen inden, såfremt en egnet kandidat er fundet.

Spørgsmål til stillingen rettes til direktør Thomas Bendt Madsen på [27 80 47 57](tel:27804757) eller på tbm@krogsgaard-biler.dk

Vi tilbyder:

- En spændende lederposition i en veletableret virksomhed.
- Konkurrencedygtig lønpakke med bonusordning, pension, sundhedsforsikring, firmabil og IT-pakke.
- Mulighed for faglig udvikling.

- Krogsgaard-Jensen A/S er en arbejdsgiver, der værdsætter mangfoldighed, lige muligheder og en positiv arbejdskultur.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om os:

Krogsgaard-Jensen A/S er etableret i 1924 og er forhandler af Toyota, Renault, Dacia og Mazda. Vi beskæftiger 130 engagerede kolleger fordelt på 7 lokationer i København N, Rødovre, Herlev, Birkerød, Farum og Gentofte, der har 2 lokationer.