



bjarne nielsen

Bliv salgstraineer i en af Danmarks største bilkoncerner hos Bjarne Nielsen i Holstebro

Hos Bjarne Nielsen brænder vi for at gøre en forskel. Vi forsøger at tænke nyt og udvikle os, så vi i fællesskab kan skabe Danmarks mest moderne bilkoncern. Det kan du blive en del af som salgstraineer hos Bjarne Nielsen i Holstebro.

Vi søger en salgstraineer, der drømmer om at arbejde med biler og have en karriere i bilbranchen. Her får du en spændende hverdag, hvor ingen dage er ens. I afdelingen sælger vi nye Ford og brugte biler fra alle mærker, ligesom vi har forskellige tillægsydelser som forsikring og serviceaftaler. Vi sørger selvfølgelig for, at du bliver lært godt op.

Du bliver en del af et velfungerende team, hvor vi alle er en vigtig del af hinandens hverdag. Du bliver omgivet af gode kollegaer, hvor vi sammen sørger for, at bilhuset lever op til kundernes forventninger.

I Bjarne Nielsen er vi en del af Nielsen Car Group, der omfatter 11 bilhuse på tværs af Danmark og samlet er vi mere end 75 medarbejdere, der alene beskæftiger os med salg til privatkunder, erhverv og leasing. Der er derfor masser af erfaring at trække på og gode udviklingsmuligheder i hele koncernen.

Dine opgaver omfatter blandt andet:

Arbejdsgiver

**Bjarne Nielsen A/S -
Holstebro**

Sletten 3

7500, Holstebro

Telefon: **97 42 62 00**

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Henrik Tholstrup Hansen

heha@bn.dk

9929 1896

Annonce ID: 20075

**Ansøgningsfrist: 15. juli
2024**

Indrykket: 19. juni 2024

- Salg af nye Ford samt brugte biler fra alle mærker
- Salg af tillægsydelser som forsikringer, serviceaftaler og udstyr
- Medansvar for, at priser, lister og skilte i bilhuset er opdateret
- Leadhåndtering

Vi tilbyder:

- En spændende hverdag i et bilhus, hvor der ikke er to dage, der er ens
- Kurser i blandt andet finansiering og certificering hos importør
- Masser af udfordringer og udviklingsmuligheder med mulighed for at få større ansvar
- Deltagelse i spændende kundeevents
- Du vil indgå i vores salgsteam som løbende bemander bilhuset. Som en naturlig del af et moderne bilhus, holder vi også åbent om søndagen, hvor du vil få tildelt vagter.

Hvem er du?

- Vi ser gerne du har gymnasial, HHX eller HTX-uddannelse, dette er dog ikke et krav
- Du er god til at bevare overblikket og holde hovedet koldt i travle perioder
- Du er udadvendt og kan lide at snakke med mennesker
- Er proaktiv og kan følge op på kundehenvendelser
- Har stor ordenssans og er struktureret, så du kan holde styr på kunder, leveringsprocesser og lignende
- Har en positiv og rolig indstilling, som skaber tillid mellem dig og vores kunder

Sådan søger du stillingen:

Har du spørgsmål, kan du kontakte filialchef Henrik Tholstrup Hansen på heha@bn.dk eller tlf. [9929 1896](tel:99291896). Vi behandler naturligvis din ansøgning med største fortrolighed.

Opstart er 1. september 2024. Stillingen er på 37 timer, og arbejdsstedet er Bjarne Nielsen i Holstebro.

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "**Send ansøgning**".

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 500 medarbejdere fordelt blandt vores 10 bilhuse i Bjarne Nielsen

kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. I Jylland driver vi bilforretninger i Ringkøbing, Herning, Holstebro, Silkeborg og Skive samt to i Esbjerg. På Sjælland er vi til stede i Køge, Birkerød, Hørsholm og Hillerød. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Mazda, Renault, Kia, Dacia og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.