



 **Selandia**  
Automobiler A/S  
*Dit bedste bilvalg*

## Erhvervsrådgiver søges til at styrke vores Ford erhvervsteam på Sydsjælland og Lolland / Falster hos Selandia Automobiler

*Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og kan du se dig selv i en fremtid som erhvervsrådgiver med markedets bedste varevognsprogram i ryggen? Så er du måske vores nye kollega!*

*Vi søger en resultatorienteret og dynamisk bilsælger til at styrke vores Ford erhvervsteam på Sydsjælland og Lolland/Falster.*

### **Fokus på kunden og hinanden**

Hos Selandia Automobiler bliver du en del af et stærkt hold, hvor alle er en del af en udpræget vinderkultur. Du skal mestre det gode købmandskab, og du skal være klar til at yde vores kunder den bedst tænkelige bilrådgivning og ikke mindst give dem en fantastisk kundeoplevelse. Du bliver en del af et miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidigt er sjovt at gå på arbejde.

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores erhvervskunder og sælger dem Fords brede program af varebiler. I dialogen med kunderne løser du

Arbejdsgiver

Selandia Automobiler A/S

Holsted Park 2

4700, Næstved

Telefon: **55 72 14 14**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Morten Frederiksen

[mof@selandia-auto.dk](mailto:mof@selandia-auto.dk)

Announce ID: 20130

**Ansøgningsfrist: 15. juli  
2024**

Indrykket: 01. juli 2024

deres behov og formidler den rette løsning og finansiering.

Det er vigtigt, at du brænder for god service og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive.

### ***Vi leder efter en bilrådgiver med følgende kvaliteter:***

- Relevant kendskab til autobranschen
- Du har erfaring fra bilbranchen - konkret har du minimum 3 års erfaring fra en lignende stilling
- Du kan arbejde struktureret, og er detaljeorienteret og kvalitetsbevidst
- Du evner at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekommende, loyal og troværdig.
- Du brænder for god service, og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer.
- Skabe og opretholde solide relationer til eksisterende erhvervskunder.
- Du behersker godt købmandskab og sikrer langvarige kunderelationer
- Rådgive kunder om Fords varebilsprogram, konfigurationer, leasing- og finansieringsmuligheder.
- Udarbejde og forhandle tilbud, der imødekommer kundens behov og budget.
- Opnå individuelle salgsmål og bidrage til teamets overordnede succes.
- Erfaring med salg af Ford er en fordel, men ikke et krav.

### ***Vi tilbyder:***

Vi kan tilbyde dig et alsidigt og spændende sælgerjob inden for Ford Pro Erhvervsbiler. Du vil have stor kontakt med kunder såvel som kolleger. Som erhvervsrådgiver hos Selandia Automobiles vil du opleve at have en høj grad af indflydelse i din hverdag.

### ***Hvem er Selandia Automobiles***

*Selandia Automobiles er forhandler af Ford og Suzuki på Midt- og Sydsjælland samt på Lolland / Falster. Vi besidder stor erfaring inden for køb og salg af nye og brugte biler, og har et velfungerende eftermarked, og beskæftiger omkring 80 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet. Det kræver at vi er dedikerede og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag. Samtidig bestræber vi os på at være nytænkende. Alt dette gøres i et uformelt arbejdsmiljø, hvor vi altid samarbejder med respekt for hinanden.*

### ***Lyder det som noget for dig?***

Hvis dette lyder som en stilling for dig, søg stillingen allerede i dag!  
Sidste frist for ansøgninger er d. 15. juli og sendes til salgschef Morten  
Frederiksen på [mof@selandia-auto.dk](mailto:mof@selandia-auto.dk).

*Vi glæder os til at høre fra dig!*