



EJNER HESSEL

Salgskonsulent søges til Mercedes-Benz varebiler i vores Aars-afdeling

Vi søger en energisk og selvstændig salgskonsulent til Mercedes-Benz varebiler i vores Aars-afdeling, hvor du både vil stå for salg af nye og brugte varebiler. Måske du sidder i en lignende stilling i bilbranchen, med mod på nu at prøve dig af som erhvervssælger hos en af Danmarks største bilforhandlere?

I de senere år har pilen kun peget i én retning i forhold til salget af erhvervsbiler - både nye og brugte varebiler - og derfor ønsker vi nu også at opruste i vores nordjyske Mercedes-varevognsteam, hvorfor du vil få en vigtig rolle i jagten på erhvervskunderne omkring Vesthimmerland.

Vi kan tilbyde dig et udfordrende og aktivt job, hvor du vil have stor kontakt med kunder såvel som kolleger. Du vil få stor frihed til at varetage dit ansvarsområde, ligesom du vil repræsentere et stærkt brand inden for varebilssegmentet, når du er ude i marken for at jage nye kunder. Desuden vil du opleve en meget høj grad af indflydelse, i det vi er en flad organisation, hvor beslutningerne træffes så tæt på den enkelte medarbejder som muligt. Det betyder også, at din kommende salgschef, Eilif Nordestgaard, ofte er rundt i landet på besøg i en af vores øvrige afdelinger, hvorfor det er nødvendigt, at

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Aars

Tolstrup Byvej 1

9600, Aars

Telefon: **72 11 68 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Eilif Nordestgaard

7211 6616

Announce ID: 20158

du er selvkørende i dit salgsarbejde. Du skal derfor kunne drive salget og de daglige opgaver i afdelingen sammen med dine salgskolleger.

Du bliver ikke kun en del af det lokale Hessel-team i Aars med 20 dygtige og dedikerede kolleger - du bliver i særdeleshed også en del af vores samlede salgs-netværk med kolleger rundt i vores 32 afdelinger over hele landet. Som en del af Hessel-teamet, vil du derfor altid være klædt på til at imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget. Ligesom du vil modtage den nødvendige salgsoplæring og løbende rådgivning, så du står godt rustet til at møde kunderne og deres behov.

Du er...

- Erhvervssælger med stort branche- samt produktkendskab. Du er derfor også på hjemmebane hvad angår canvas- og opsøgende B2B-salg – ligesom du befinder dig godt med erhvervs kunder generelt. Alternativt kommer du fra et andet sælgerjob i bilbranchen.
- Generelt vild med at sælge, hvorfor det er en stærk del af dit DNA.
- Opfølgende i dit salgsarbejde og vedholdende overfor dine kunderelationer.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater - ligesom os!
- Selvstændig og ikke bange for at tage beslutninger i hverdagen.
- Indstillet på, at en stor del af dit arbejde også foregår "i marken" med besøg hos potentielle kunder.
- Villig til at gå den ekstra mil for kunderne og dine kolleger – som Ejner Hessel er så kendt for.
- Lokal forankret i Aars eller omegn, da vi hos Ejner Hessel vægter det lokale kendskab højt.

Vi afholder løbende samtaler indtil den rigtige kandidat er fundet.

Du er velkommen til at kontakte salgschef for Mercedes-Benz varebiler Eilif Nordestgaard på tlf. [7211 6616](tel:72116616), hvis du har yderligere spørgsmål til stillingen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervs kunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 30

afdelinger - heraf 18 i Jylland og 12 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.700 medarbejdere og omsatte i 2023 for 9 mia. kr.