



Volkswagen Grenaa – JAC A/S søger ny salgsrådgiver

Brænder du for at sælge biler og give den bedste behandling til vores kunder? Så kunne det være dig vi mangler til vores team. Vi forventer, at du er uddannet i branchen og har erfaring fra lignende stilling.

Vi har brug for dig, til at hjælpe os med at sælge endnu flere biler og på en sådan måde, at vi sikrer os tætte og langvarige kundeforhold med høj kundetilfredshed.

Har du en struktureret og målrettet tilgang til arbejde? Har du begge ben på jorden, og går du ydmygt til opgaven om at sælge kunden sin næste Volkswagen? Hos os er der højt til loftet og du vil opleve stor berøring med en bilhandel og opgaver fra A-Z. Kan du se dig selv i dette og i en fremtid som ambassadør for et af de største og mest innovative bilmærker i verden? - Så er vi godt på vej.

For os er det vigtigt at pleje vores lokale kunder samt sikre den lokale bilhandel. Derfor vil en lokal tilknytning til byen vil være en klar fordel, men ikke krav.

Vi tilbyder:

- En moderne arbejdsplads, hvor kunden altid er i centrum
- At være en vigtig del af et af verdens stærkeste brands

Arbejdsgiver

JAC Grenaa A/S

Trekanten 8

8500, Grenå

Telefon: **86 32 14 11**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Jacob L. Jørgensen

jj@jac.dk

2056 3509

Annonce ID: 20265

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Produkttræning på nye modeller i Danmark, Europa og online
- Certificering i Volkswagens internationale salgsuddannelse
- Opfølgende uddannelser, kurser, personlig udvikling og sparring
- Fantastisk holdånd

Vi forventer at:

- Du udviser, initiativ, beslutsomhed og tillid – overfor både kunder og kollegaer
- At du kan arbejde tæt sammen med vores øvrige kollegaer i virksomheden
- Du har et stort drive og kan veksle mellem at være selvstændig og en teamplayer
- Du er struktureret, fleksibel, kundeminded og god til at kommunikere med mange forskellige kundetyper.
- Du har flair for IT, kender til kundehåndteringssystemer, DMR, Bilinfo mv.
- Du trives i et hektisk og dynamisk miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidig er sjovt at gå på arbejde.
- Du har erfaring fra lignende stilling i branchen.

Du arbejder måske for en af vores konkurrenter, hvorfor enhver ansøgning og forespørgsel naturligvis behandles fortroligt.

I ansøgningen skal du beskrive dig selv, dine evner og kvalifikationer nærmere, samt beskrive hvorfor vi lige præcis skal vælge dig.

Deadline på ansøgning til stillingen er 30. august 2024

Jobstart ønskes hurtigst muligt.

Ønsker du yderligere information så er du meget velkommen til at kontakte

Salgschef Jacob L. Jørgensen på mail: jj@jac.dk eller

mobil [2056 3509](tel:20563509)

Vi glæder os til at høre fra dig