



Autohuset
VESTERGAARD

Salgstraineer til erhverv hos Autohuset Vestergaard Aarhus

Er du passioneret for varebiler og salg? Kan du lide at være opsøgende og lukke en god handel? Så er du måske vores næste salgstraineer til vores erhvervsafdeling.

Vi leder efter en dedikeret og udadvendt person, der har lyst til at kickstarte sin karriere indenfor bilbranchen. Hos Autohuset Vestergaard vil du blive klædt på til at rådgive vores kunder om specialløsninger og finansieringsmuligheder.

Som erhvervstraineer skal du i samarbejde med en erhvervskonsulent skabe kontakten til virksomheder, som er på udkig efter varevognsløsninger til deres forretning. Her vil det være din opgave at vejlede dem og finde den løsning, der passer bedst til deres behov. I vores afdeling i Aarhus er vi autoriseret forhandler af Maxus og JAC, men har også ni andre mærker i koncernen. Vi sælger alle mærker af brugte varebiler.

Du vil blive en del af et team i Aarhus på to personer, men du vil få 14 kolleger i erhvervsteamet fordelt rundt i Danmark. Erhverv er en mindre afdeling hos Autohuset Vestergaard, hvor du vil blive en del af en virksomhed med over 700 medarbejdere – fordelt på salg, værksted og administration.

Dine arbejdsopgaver

- Kundebetjening – med både opsøgende salg og betjening i forretningen - med fokus på B2B salg
- Salg af tillægsydelser – med særligt fokus på opbygninger

Arbejdsgiver

Autohuset Vestergaard A/S
- Aarhus

Vesterløkken 2

8230, Åbyhøj

Telefon: **76 43 52 10**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Karina Rosendal

21 19 50 34

Announce ID: 20277

**Ansøgningsfrist: 30. august
2024**

Indrykket: 31. juli 2024

- Salg af leasingaftaler
- Diverse administrative opgaver
- Support for erhvervskonsulent

Hvad vi tilbyder

Vi tilbyder en 2-årig uddannelse som erhvervskonsulent. Du vil blive tilknyttet vores erhvervskonsulent i Aarhus, hvor du vil få mulighed for at udvikle dine salgs- og kommunikationsevner, samt opbygge en solid viden om varebiler og markedet.

- En afvekslende hverdag
- Spændende udfordringer
- Oplæring i salgsprocessen og lead-generering
- Godt arbejdsmiljø
- Fast grundløn og mulighed for provision
- Oplæring og sparring med erhvervskonsulent
- Deltagelse i interne og eksterne uddannelsesforløb
- Viden om grønne transportløsninger

Vi forventer, at du

- Arbejder selvstændigt
- Tør være opsøgende overfor nye kunder
- Er serviceminded
- Har flair for tal
- Har et stort drive og en høj arbejdsmoral
- Udadvendt og samarbejdsvillig
- Teamplayer
- Har en positiv attitude
- Er villig til at lære nyt
- Har B Kørekort

Er jobbet lige dig? Så send din ansøgning og CV allerede i dag - vi holder samtaler løbende og lukker annoncen ned, når rette person er fundet.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Erhvervschef Karina Rosendal på tlf.: [21 19 50 34](tel:21195034)

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Det er således kun muligt at ansøge online via

link i annoncen. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Autohuset Vestergaard

Autohuset Vestergaard A/S Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder, som både sælger nye og brugte biler. Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.