



EJNER HESSEL

Salgskonsulent søges til Renault varebiler hos Ejner Hessel A/S Horsens

Vi søger en energisk og "sulten" salgskonsulent til Renault varebiler i vores Horsens-afdeling, der er autoriseret værksted og forhandler af Renault person- og varebiler.

Du vil derfor få en vigtig rolle i jagten på de østjyske erhvervs-kunder. Måske du sidder i en lignende stilling i bilbranchen, med mod på nu at prøve dig af som erhvervs-sælger hos en af Danmarks største bilforhandlere?

Vi kan tilbyde dig et udfordrende og aktivt job, hvor du vil have stor kontakt med kunder såvel som kolleger. Du vil få stor frihed til at varetage dit ansvarsområde, ligesom du vil repræsentere et stærkt brand inden for varebilssegmentet, når du er ude i marken for at jage nye kunder. Desuden vil du som salgskonsulent hos Ejner Hessel opleve en meget høj grad af indflydelse, i det vi er en flad organisation, hvor beslutningerne træffes så tæt på den enkelte medarbejder som muligt. Det betyder også, at din kommende salgschef, Thomas Stougaard, ofte er rundt i landet på besøg i en af vores øvrige afdelinger, hvorfor det er nødvendigt, at du er selvkørende i dit salgsarbejde. Du skal derfor kunne drive salget og de daglige opgaver i afdelingen sammen med dine salgskolleger.

Du bliver ikke kun en del af det lokale Hessel-team i Horsens Renault med 19 dygtige og dedikerede kolleger - du bliver i særdeleshed også en del af vores

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Horsens
(Renault & Dacia)

Høegh Guldbergs Gade 18
8700, Horsens

Telefon: **72 11 66 60**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Thomas Stougaard
t.stougaard@hessel.dk
2015 9213

Annonce ID: 20299

Indrykket: 06. august 2024

samlede salgs-netværk med kolleger rundt i vores 32 afdelinger over hele landet. Som en del af Hessel-teamet vil du derfor altid være klædt på til at imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget. Ligesom du vil modtage den nødvendige salgsoplæring og løbende rådgivning, så du står godt rustet til at møde kunderne og deres behov.

Du er...

- Erhvervssælger med stort branche- samt produktkendskab. Du er derfor også på hjemmebane hvad angår canvas- og opsøgende B2B-salg – ligesom du befinder dig godt med erhvervs-kunder generelt. Alternativt kommer du fra et andet sælgerjob i bilbranchen.
- Generelt vild med at sælge, hvorfor det er en stærk del af dit DNA.
- Opfølgende i dit salgsarbejde og vedholdende overfor dine kunderelationer.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater - ligesom os!
- Selvstændig og ikke bange for at tage beslutninger i hverdagen.
- Indstillet på, at en stor del af dit arbejde også foregår "i marken" med besøg hos potentielle kunder.
- Villig til at gå den ekstra mil for kunderne og dine kolleger – som Ejner Hessel er så kendt for.
- Lokal forankret i Horsens eller omegn, da vi hos Ejner Hessel vægter det lokale kendskab højt.

Vi er fleksible med henblik på en kommende opstartsdato.

Kontakt salgschef Renault varebiler, Thomas Stougaard på mobil [2015 9213](tel:20159213) eller mail t.stougaard@hessel.dk hvis du har spørgsmål til stillingen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervs-kunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 30 afdelinger - heraf 18 i Jylland og 12 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.700 medarbejdere og omsatte i 2023 for 9 mia. kr.