



Salgsansvarlig søges til Helsingør Bilhus

Er du klar til at tage styringen som Brand Manager hos Helsingørs mest spændende Bilhus?

Helsingør Bilhus, et veletableret Bilhus med en portefølje af nogle af markedets mest innovative og populære bilmærker, søger nu en engageret og resultatorienteret Brand Manager. Vores udvalg spænder fra de klassiske europæiske mærker som Citroën, Opel og Peugeot til de eksklusive og moderne kinesiske brands Hongqi og Voyah.

Om stillingen:

Som Brand Manager hos Helsingør Bilhus vil du få ansvaret for at udvikle og styrke vores salg samt markedsføring af Citroën og Opel. Du vil være den primære kontaktperson for både kunder og importør, og du skal sikre, at vi leverer en enestående kundeoplevelse, samtidig med at vi opretholder og udbygger vores markedsposition.

Dine ansvarsområder:

- Udvikling og implementering af marketingstrategier for vores brands.
- Opbygning og vedligeholdelse af stærke relationer med kunder, leverandører og importør.
- Sikre, at vores showroom præsenterer bilerne på den mest attraktive og informative måde.
- Overvågning af salgspræstationer og udarbejdelse af rapporter til ledelsen.

Arbejdsgiver

Helsingør Bilhus ApS

H. C. Ørsteds Vej 10

3000, Helsingør

Telefon: **49 25 27 60**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Kenneth Joost

kenjo@helsingorbilhus.dk

2647 4227

Announce ID: 20324

Ansøgningsfrist: Udløbet

- Deltagelse i produktlanceringer og events for at øge brand awareness.
- Træning og vejledning af salgspersonalet for at sikre kendskab til alle brands og deres unikke værdier.

Ønskede kvalifikationer:

- Erfaring inden for bilbranchen, helst med flere bilmærker.
- Stærke kommunikations- og forhandlingsevner.
- Erfaring med markedsføring og branding, gerne fra lignende roller.
- Resultatorienteret med fokus på indtjening kundetilfredshed.
- Evne til at arbejde selvstændigt og som en del af et team.
- Kendskab til de nyeste tendenser inden for bilindustrien og kundepræferencer.

Vi tilbyder:

- En spændende og udfordrende stilling i en dynamisk virksomhed med stærke brands.
- Mulighed for faglig og personlig udvikling.
- Et stærkt og dedikeret team, der støtter op om dine ambitioner.
- Attraktive ansættelsesvilkår med mulighed for bonus baseret på performance.
- Mulighed for firmabil

Ansøgning:

Hvis du er klar til at tage næste skridt i din karriere og blive en del af Helsingør Bilhus, så send din ansøgning og CV til salgschef Kenneth Joost på kenjo@helsingorbilhus.dk senest 30. september 2024. Vi ser frem til at høre fra dig!

Kontakt:

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Kenneth Joost på tlf. [2647 4227](tel:26474227) eller mail kenjo@helsingorbilhus.dk

Vi glæder os til at høre fra dig