



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiverelev søges til Semler Mobility Højbjerg

*Har du en forkærlighed for biler og en passion for at sælge?
Og har du lyst til at tage din handelsuddannelse hos os og
blive en del af én af bilbranchens største virksomheder?*

Hvis du kan se dig selv som bil ekspert på længere sigt og ønsker at stifte bekendtskab med vores brands, så er du måske vores nye salgsrådgiverelev.

Tiltrædelse efter nærmere aftale.

Hvem er vi?

Semler Mobility Højbjerg er en del af Semler Gruppen, som er Danmarks største koncern i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for import, salg og service af biler. Det er vores ambition at give vores kunder en enestående oplevelse, hver gang de besøger vores showroom. Vi vil derfor uddanne dig til en meget udadvendt rolle, hvor du vil lære redskaber til at rådgive vores kunder og sælge nye biler. Du bliver en vigtig del af en stor og professionel organisation, der tæller over 3.400 dedikerede kolleger.

Uddannelsesforløbet og arbejdsopgaver

Som vores nye salgsrådgiverelev vil du igennem det 2-årige forløb hos os gennemføre din handelsuddannelse med specialet salg og brancheretning AUTO samtidig med, at du vil opnå en funktionscertificering inden for vores mærke.

Arbejdsgiver

Semler Mobility Højbjerg

Øster Parkvej 12

8270, Højbjerg

Telefon: **87 380 380**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Frederik Thomsen

frtho@skoda-hoejbjerg.dk

2176 1500

Annonce ID: 20678

Ansøgningsfrist: Udløbet

I løbet af din uddannelse vil du veksle mellem at deltage i undervisning på Business College Syd på et lukket hold sammen med andre elever fra vores koncern og være i erhvervsfaglig praktik i vores forretning. I jobbet som salgsrådgiverelev vil dine primære arbejdsopgaver være at udlevere biler samt rådgive kunderne. Udover dette, vil du løbende få ansvar for andre praktiske, forfaldne opgaver i afdelingen.

Du vil under uddannelsen modtage løn i henhold til overenskomst.

Hvem er du?

For at trives bedst i rollen som salgsrådgiverelev, er det vigtigt at du er nysgerrig på opgaverne og har lyst til at arbejde selvstændigt med dem. Det vægtes højt at du som person er energisk og udadvendt, da en stor del af jobbet er at opsøge kunderne og leverer høj kundeservice. Vigtigst af alt er din personlige holdning til og adfærd overfor dine fremtidige kunder og kolleger.

Du er både empatisk og ambitiøs med en ydmyg tilgang til det at lære, og du vil gerne skabe resultater, der ligger væsentligt over gennemsnittet. Du brænder for god service og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer, hvor det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Desuden kan du arbejde detaljeorienteret, og tal skræmmer dig ikke. Du har en uddannelsesmæssig baggrund med enten en gennemført EUX, EUD (grundforløb 2), HHX eller HTX / STX / HF (suppleret med 5 ugers EUS grundforløb).

Vi forventer desuden følgende:

- Du har erfaring med kundeservice og har masser af gå-på-mod
- Du har et godt humør, er smilende og udadvendt
- Du har et stort drive, og holder hvad du lover
- Du har en udpræget ordenssans og er mødestabil
- Du har et gyldigt kørekort til bil (kategori B)

Lyder dette som noget for sig?

Så tøv ikke med at sende din ansøgning til os via linket "**Send ansøgning**". Ansøgninger behandles løbende og tiltrædelse er efter nærmere aftale.

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Salgschef Frederik Thomsen på telefon [2176 1500](tel:21761500) eller mail frtho@skoda-hoejbjerg.dk

Vi ser frem til at høre fra dig

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.