



Bayern AutoGroup

## Salgschef hos Bayern AutoGroup i Odense

*Har du en stærk lederprofil og passion for at skabe resultater gennem samarbejde og coaching af dit team? Og vil du stå i spidsen for salget i Fyns bedste premium bilhus & den største BMW & MINI forhandlerkæde i Danmark?*

### **Fokus på ledelse, sammenhold og performance**

Hos Bayern AutoGroup Odense søger vi en salgschef til vores passionerede salgsteam. Som salgschef bliver du en del af den tværgående salgschefgruppe i Bayern AutoGroup samt ledergruppen i Bayern AutoGroup Odense, hvor sparring, vidensdeling og fælles synergier er i højsædet. Du vil i rollen få stort fokus på at skulle sikre et godt sammenhold og sammenspil i afdelingen, samt i sammenspillet med de andre afdelinger i huset og med vores kollegaer i Bayern AutoGroup regi og Nic. Christiansen Gruppen.

### **Dit ansvar bliver blandt andet:**

- **Teamudvikling og kultur:** Skabe en stærk resultatorienteret kultur, hvor du gennem sparring, feedback og coaching udvikler teamets faglighed og fastholder højt engagement og trivsel, samt motiverer og sætter en positiv retning for salget, så vi fortsat leverer høj performance og udvikler vores salgsafdeling
- **Salg og ledelse:** Tilsikre at salgsafdelingen altid yder en professionel og serviceminded kundefrådgivning, hvor høj kundetilfredshed, gode premium kundeoplevelser og kundeloyalitet er nøgleord

Arbejdsgiver

Bayern AutoGroup A/S -  
Odense

Sivmosevænget 1

5260, Odense S

Telefon: **66 12 33 33**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Stephan Sørensen

**42 14 22 33**

Annonce ID: 20695

Indrykket: 04. oktober 2024

- **Salgs- og markedsføringsaktiviteter der understøtter vores mål:** Du bliver omdrejningspunkt for mange spændende aktiviteter, herunder pleje og videreopbyggelse af lokalt netværk, markedsføringstiltag, planlægning og afholdelse af kundeorienterede events, ansvarlig for salgsorienterede systemer og programmer m.m.
- **KPI-rapportering og performance:** Sikre rapportering af KPI'er i overensstemmelse med de fastsatte mål og samtidig leve op til brandets standarder og værdier. Sikre at der bliver eksekveret på de aftaler og handlingsplaner, der indgås samt sikre overholdelse af processer og budgetopnåelser

## ***Motiverende og proaktiv leder***

Du kommer forventeligt fra en lignende stilling eller fra en salgsstilling inden for et premium brand, hvor dette vil være det næste naturlige skridt i din karriere. Du brænder for at sikre struktur og retning for salgsafdelingen og finder det vigtigt at sætte dig ind i systemer, programmer og "nørde" tal og oversigter i Excel for at skabe overblik.

Dertil ved du, at det gode motiverende lederskab, er det, der skaber de bedste resultater, hvor du drives af at skabe succeser igennem andre. Du er initiativrig og har stort fokus på teamet og unikke kundeoplevelser. Samtidig er du meget struktureret, kan bevare overblikket og har en god forståelse for forretningen på tværs af afdelingerne. Ordene ordentlighed, samarbejde, ambition og passion vægter højt hos dig, både i forhold til medarbejdere, samarbejdspartnere og kunder.

## ***Hvad kan vi tilbyde dig?***

Vores forhandlerkæde Bayern AutoGroup A/S har seks forretninger i Danmark, hvor målsætningen er at være de danske BMW & MINI entusiasternes foretrukne bilforhandler. Din arbejdsplads bliver i vores forretning i Odense, hvor du vil blive en del af et bilhus med godt internt samarbejde, og hvor dygtige og engagerede kolleger ser frem til at tage godt imod dig.

Som medarbejder hos Bayern AutoGroup bliver du desuden en del af Nic. Christiansen Gruppen, en koncern i en rivende udvikling, hvor det daglige arbejde kredser rundt om biler og mobilitetsløsninger.

Sammen med dine cirka 1.200 kolleger i Danmark, Tyskland, Finland og Baltikum får du blandt andet adgang til:

- **Gode medarbejdervilkår** med pension, sundhedsforsikring, flere årlige udviklingssamtaler og et arbejdsmiljø i topklasse
- **Uddannelse og træning** - Vi investerer i vores medarbejders fremtid med træningsprogrammer og mulighed for efteruddannelse

- **Teamkultur** - Vi har en stærk teamånd, hvor samarbejde og kollegial støtte er i fokus og hvor vores værdier ordentlighed, ambition, sammenhold og passion skinner igennem, både i vores nærvær med kunder, kolleger og samarbejdspartnere
- **Firmiture og sociale arrangementer** - Deltag i vores mange arrangementer, der styrker fællesskabet
- **Attraktive medarbejderrabatter** hos koncernens samarbejdspartnere

## ***Vil du vide mere?***

Lyder stillingen som noget for dig, og kan du se dig selv i rollen som Salgschef hos Nic. Christiansen Gruppen, så tøv ikke med at sende din ansøgning.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Salgsdirektør Stephan Sørensen på telefon [42 14 22 33](tel:42142233).

***Vi glæder os til at høre fra dig!***

## ***Om Nic. Christiansen gruppen***

*Nic. Christiansen Gruppen er en af Danmarks største bilkoncerner, der siden grundlæggelsen i 1967 har arbejdet med bilimport og -detailsalg samt finansiering og leasing af biler.*

*Den familieejede koncern har hovedsæde i Kolding og står i dag blandt andet for den danske import af Hyundai, BYD, Land Rover og Jaguar. Herudover ejer koncernen de fem bilkæder Bayern AutoGroup, May & Olde (med syv BMW-forhandlere i Slesvig-Holsten), Terminalen, ERA BILER og British MotorGroup samt værkstedskæden Skorstensgaard og leasing- og finansieringsselskabet NCG Finans.*

*Vil du lære endnu mere om vores kollegaer og hvad du kan blive en del af? Følg os på [Instagram - NCG People](#) og [LinkedIn](#)*