



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver til Volkswagen Hillerød - en del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og kan du se dig selv i en fremtid som salgsrådgiver for et af de mest innovative bilmærker i verden? Så er du måske vores nye kollega!

Fokus på kunden og hinanden

Hos Volkswagen Hillerød er vi et team af engagerede medarbejdere. Vores nøgleord er troværdighed, teamspirit, loyalitet og et højt energiniveau. Du bliver en del af et miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidigt er sjovt at gå på arbejde.

Om jobbet

I din meget udadvendte rolle, rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Volkswagen biler. I dialogen med kunderne løser du deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

I det daglige får du et tæt samarbejde med vores reservedelsafdeling og værksted, hvorfor det er vigtigt, at du er en teamplayer.

Hos Volkswagen har vi fokus på at udvikle dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Arbejdsgiver

Semler Mobility Hillerød

Egespurs Allé 1

3400, Hillerød

Telefon: **48 26 11 15**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Mark Matti

43 22 39 74

Announce ID: 20812

**Ansøgningsfrist: 01.
december 2024**

Indrykket: 01. november
2024

Om dig

Det er vigtigt, at du brænder for god service og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Du kan arbejde detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundehåndteringssystemer, og tal skræmmer dig ikke.

- Du evner at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekommende, loyal og troværdig.
- Du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer.
- Du har et åbent sind og er energisk
- Du har erfaring fra bilbranchen

Om os

Semler Mobility i Hillerød er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet.

Du vil blive en del af en stor veletableret organisation med mange gode kolleger, velordnede forhold og en lang række personalegoder udover løn som er i overensstemmelse med dine kvalifikationer og en attraktiv pensionsordning og sundhedssikring.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Salgschef Mark Matti: *"Som leder er jeg drevet af en positiv tilgang, hvor fokus på vores KPI'er går hånd i hånd med at skabe et åbent og dynamisk arbejdsmiljø.*

Jeg tror på, at frihed under ansvar er afgørende for både trivsel og produktivitet, og derfor opfordrer jeg aktivt teamet til at bidrage med nye idéer og løsninger i forretningen.

Mit mål er at støtte mine medarbejdere i at udfolde deres fulde potentiale samtidig med, at vi sammen stræber mod vores fælles mål.

Med stort fokus på resultater kombineret med en støttende ledelsesstil tror jeg på, at vi kan skabe både de stærkeste præstationer og en hverdag, hvor alle har ejerskab og ansvar for vores fælles succes".

Lyder det som noget for dig?

Så vil vi glæde os til at høre fra dig. Søg gerne allerede i dag, da vi behandler ansøgninger løbende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Mark Matti på telefon [43 22 39 74](tel:43223974).

Vi glæder os til at høre fra dig