



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver til Skoda Hillerød - En del af Semler Mobility

Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og sælge biler af højeste kvalitet?

Vi søger lige nu en erfaren salgsrådgiver fra autobranche, der er klar på at betjene en lang række kundesegmenter og salgskanaler med afsæt i Skoda's brede vifte af modeller.

Fokus på kunden og hinanden

Hos Skoda Hillerød er vi et team af engagerede medarbejdere. Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau. Du bliver en del af et miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidigt er sjovt at gå på arbejde.

Om jobbet

I din meget udadvendte rolle rådgiver du vores kunder og sælger dem nye og brugte Skoda biler. I dialogen med kunderne lytter du til deres behov og formidler den rette finansiering og forsikring.

Du har et tæt samarbejde med reservedelsafdelingen og værkstedet.

Om dig

Vi forestiller os, at du har arbejdet som salgsrådgiver / salgskonsulent eller en lignende stilling i autobranche.

Det er vigtigt, at du brænder for god service og kan kommunikere med

Arbejdsgiver

Semler Mobility Hillerød

Egespurs Allé 1

3400, Hillerød

Telefon: **48 26 11 15**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Mark Matti

43 22 39 74

Announce ID: 20813

**Ansøgningsfrist: 01.
december 2024**

Indrykket: 01. november
2024

mennesker på alle niveauer og møder kunderne i øjenhøjde. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive.

Du arbejder detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundeforholdssystemer, og tal skræmmer dig ikke.

Gode udviklingsmuligheder

Semler Mobility i Hillerød er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere.

Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet.

Vi gør meget for, at du får mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi bakker dig op med relevant Skoda uddannelse og de nyeste salgssystemer og – værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt. Du får en spændende og udfordrende arbejdsdag og en enestående chance for at sælge biler af høj kvalitet.

Vi giver dig løn efter dine kvalifikationer, sundhedssikring samt andre fordelagtige medarbejdergoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Salgschef Mark Matti: *"Som leder er jeg drevet af en positiv tilgang, hvor fokus på vores KPI'er går hånd i hånd med at skabe et åbent og dynamisk arbejdsmiljø.*

Jeg tror på, at frihed under ansvar er afgørende for både trivsel og produktivitet, og derfor opfordrer jeg aktivt teamet til at bidrage med nye idéer og løsninger i forretningen.

Mit mål er at støtte mine medarbejdere i at udfolde deres fulde potentiale samtidig med, at vi sammen stræber mod vores fælles mål.

Med stort fokus på resultater kombineret med en støttende ledelsesstil tror jeg på, at vi kan skabe både de stærkeste præstationer og en hverdag, hvor alle har ejerskab og ansvar for vores fælles succes".

Lyder det som noget for dig?

Søg gerne allerede i dag. Vi behandler ansøgninger løbende, da stillingen ønskes besat hurtigst muligt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Mark
Matti på telefon [43 22 39 74](tel:43223974).

Vi glæder os til at høre fra dig.