



Salgsrådgiver til Porsche Center i København - En del af Semler Premium

Brænder du for at skabe langvarige kunderelationer og er du i stand til at overgå kundens forventninger?
Vil du være en del af vores professionelle salgsteam og sælge biler af absolut højeste kvalitet?

Vi søger lige nu en erfaren salgsrådgiver, der kan og vil skabe resultater, til én af Danmarks mest eksklusive bilforretninger, Porsche Center København.

Om jobbet

Vi er et team af engagerede Porsche entusiaster. Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau. Du rådgiver kunder vedrørende køb og leasing, herunder finansiel leasing, split-leasing og operationel leasing.

Du har i samarbejde med salgsteamet fokus på positive kundeoplevelser samt indgår i salgsprocessen, så kunden skræddersyes den rigtige løsning. Derudover opbygger og servicerer du egen kundeportefølje samt arrangerer dine egne kundeevents.

Om dig

Arbejdsgiver

Porsche Center København

Banevingen 6

2200, København N

Telefon: 46 911 911

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Klaus Kirketerp
46 911 945

Annonce ID: 20900

Ansøgningsfrist: Udløbet

Vi forventer, at du har nogle års erfaring fra branchen - så din finansielle forståelse og din erfaring med CRM-systemer er på plads.
Du er selvmotiverende og kan dokumentere flotte salgsresultater. Du arbejder selvstændigt, ansvarsfuldt og målrettet med dine opgaver. Derudover forventer vi at du:

- Evner at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekommende og troværdig
- Er passioneret i forhold til Porsche som brand og den helt særlige forventning, dette skaber fra vores kunder
- Er velformuleret i både skrift og tale

En hverdag med gode kolleger og eksklusive biler

Vi tilbyder et alsidigt job i en spændende organisation, med en enestående chance for at arbejde med nogle af verdens bedste biler. Hos os vil du opleve et stærkt team med respekt for kollegaer og kunder.

Vi gør meget for at du kan vedligeholde og udvikle dine personlige og faglige kvalifikationer gennem uddannelse og kurser, således at disse til enhver tid lever op til kundernes og virksomhedens forventninger.

Vi bakker dig op med relevant Porsche uddannelse og de nyeste salgssystemer og –værktøjer.

Du får løn efter dine kvalifikationer, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

"Jeg lægger stor vægt på faglighed, det gode håndværk og købmandsskab. Jeg understøtter muligheden for at danne relationer i stillingen og sikrer at vi har fokus på opgaverne".

Lyder det som noget for dig?

Så vil vi glæde os til at høre fra dig. Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag via linket **"Send ansøgning"**

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Klaus Kirketerp på telefon 46 911 945.