



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiver til Semler Mobility i Glostrup

*Er du en erfaren bilsælger med en passion for Volkswagen?
Vil du være en del af Danmarks største bilvirksomhed? Så er
det dig, vi søger!*

Vi søger en dygtig og engageret salgsrådgiver til vores Volkswagen afdeling. Du vil blive en del af et dynamisk team, hvor kundetilfredshed og professionel rådgivning er i højsædet.

Dine primære opgaver vil være at sælge brugte biler, samt at rådgive og vejlede vores kunder. Du vil også følge op på kundehenvendelser og deltage i forskellige salgsfremmende aktiviteter og events.

Hos os har vi fokus på at udvikle dig løbende i dit arbejde og bakker dig op med relevant uddannelse og træning, så du har opdateret viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Du behersker godt købmandskab og sikrer langvarige kunderelationer

Det er vigtigt, at du brænder for god service og kan kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Du kan arbejde detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundeforholdssystemer, og tal skræmmer dig ikke.

Arbejdsgiver

Semler Mobility Glostrup

Hovedvejen 193

2600, Glostrup

Telefon: **43 96 55 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Allan Schou

allsc@semlemobility.dk

91 17 23 48

Annonce ID: 21075

- Du evner at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekommende, loyal og troværdig
- Du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer
- Du har et åbent sind og er energisk
- Du har erfaring fra bilbranchen - konkret har du minimum 3 års erfaring fra en lignende stilling

Om os

Semler Mobility i Glostrup er en del af Semler Gruppen, som er Danmarks største koncern i bilbranchen med over 100 års erfaring for import og salg af biler af bl.a. mærkerne Volkswagen, Audi, Skoda og SEAT.

Vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation, med dedikeret kolleger og mulighed for at sætte sit eget præg på hverdagen, så vi sammen når de opstillede mål. Hos os vil du opleve et stærkt team der med respekt for kollegaer og kunder, går til opgaverne med et smil på læben.

Du får løn efter dine kvalifikationer, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Jeg leder efter en dynamisk og resultatorienteret sælger til at blive en del af vores team. Som leder har jeg en stærk fokus på både kundetilfredshed og teamets trivsel. Min ledelsesstil er præget af åben kommunikation, støtte og løbende udvikling, hvilket skaber et motiverende og inkluderende arbejdsmiljø.

Jeg sætter stor pris på engagement og initiativ, og jeg tror på at give medarbejdere frihed og ansvar til at nå deres fulde potentiale. Mit mål er at skabe en arbejdsplads, hvor alle føler sig værdsatte og har mulighed for at vokse både professionelt og personligt.

Som leder er jeg kendt for min evne til at skabe stærke relationer, både internt i teamet og eksternt med kunder. Jeg har en skarp sans for forretningsudvikling og en dyb forståelse for markedsdynamik, hvilket gør mig i stand til at navigere komplekse salgsprocesser effektivt.

Lyder det som noget for dig?

Søg venligst stillingen via "**Send ansøgning**". - Ansøgninger behandles løbende.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgsansvarlig Allan Schou på tlf. [91 17 23 48](tel:91172348) eller på mail allsc@semlemobility.dk.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.