



Erfaren salgskonsulent søges til Volvo hos Bjarne Nielsen i Herning

Er du udadvendt, serviceminded og kvalitetsbevidst? Har du erfaring som salgskonsulent i bilbranchen og ønsker nye udfordringer? Så kan du roligt læse videre.

Hos Bjarne Nielsen i Herning søger vi lige nu en dygtig salgskonsulent til vores Volvo-afdeling. Vi har et af de mest moderne og flotte bilhuse i området, og udover Volvo har vi nyvognsmærkerne Ford og Renault, ligesom vi sælger mange nye, brugte biler.

Vi skal være de bedste til at sælge Volvo

Som vores nye salgskonsulent skal du indfri dit personlige salgsbudget - herunder også i forhold til salg af serviceaftaler og finansiering - og naturligvis sikre kvalitet i alle handler. Vi har en ambition om at være de bedste til at sælge Volvo, og du kommer til at indgå i et team af kolleger, der alle er fagligt dygtige og yderst dedikerede.

Du skal have erfaring med salg af biler - og har du erfaring med Volvo, vil det naturligvis være en fordel. Du er hurtig til at scanne kundens behov og til at pejle dig ind på, i hvilken retning bildrømmene kører for den enkelte kunde.

Personligt er du smilende, udadvendt og serviceminded. Du sætter en ære i dit arbejde, og du brænder for at levere kundeservice af allerhøjeste karakter. Det

Arbejdsgiver

**Bjarne Nielsen A/S -
Herning**

Silkeborgvej 110

7400, Herning

Telefon: **96 26 24 68**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Thomas Johnsen

thoj@bn.dk

9929 1806

Announce ID: 21115

**Ansøgningsfrist: 31. januar
2025**

Indrykket: 30. december
2024

er nemlig tilfredse kunder, vi lever af.

Vi har brug for, at du blandt andet er skarp på følgende:

- Forståelse for tal og købmandsskab
- Rådgivning af kunder i vores bilhus
- Håndtering af leads
- Skabe en god kundeoplevelse – vi lever af tilfredse kunder
- Udarbejdelse af tilbud - både i forbindelse med køb og finansiering
- Prissætning af byttebiler

Det får du:

Vi tilbyder et godt og professionelt arbejdsmiljø med en uformel omgangstone, løn efter kvalifikationer (fast grundløn + provision) samt en attraktiv pensionsordning.

Du skal være villig til at arbejde, når kunderne er der - det vil også sige weekender. Vi har åbent alle ugens syv dage, så skæve tidspunkter må påregnes. Tiltrædelse snarest - men vi venter gerne på den helt rette kandidat.

Hos Bjarne Nielsen bliver du en del af en stor bilkoncern, Nielsen Car Group, der har brands som Bjarne Nielsen, Leasing.dk, Motorpoint, Bilernes Hus samt værksteder. Der er mange udviklingsmuligheder i koncernen, og vi brænder for at gøre en forskel. Vi skal tænke nyt og udvikle os, så vi i fællesskab kan videreudvikle en af Danmarks mest moderne bilkoncerner.

Vi har en moderne ledelse, som sætter pris på medarbejdere, der tager initiativ og ansvar, og du kan i høj grad præge din hverdag.

Sådan søger du stillingen:

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "**Send ansøgning**".

Vi indkalder løbende til samtaler og forbeholder os retten til at slette opslaget, hvis stillingen bliver besat - så send din ansøgning med videre hurtigst muligt.

Har du spørgsmål, kan du kontakte salgschef Thomas Johnsen på mail thoj@bn.dk eller tlf. [9929 1806](tel:99291806) (fortrolighed er en selvfølge).

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 500 medarbejdere fordelt blandt vores 10 bilhuse i Bjarne Nielsen kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. I Jylland driver vi bilforretninger i Ringkøbing, Herning, Holstebro, Silkeborg og Skive samt to i Esbjerg. På Sjælland er vi til stede i Køge, Birkerød, Hørsholm og Hillerød. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Mazda, Renault, Kia, Dacia og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.