



Salgsrådgiver til Audi Risskov - En del af Semler Mobility

Har du salgserfaring og ambitioner om at videreudvikle din karriere hos en af bilbranchens største aktører? Ser du dig selv som en fremtidig ambassadør for Audi, hvor kundepleje og godt købmandskab er essentielt? Så er det måske netop dig, vi mangler i vores salgsafdeling!

Jobprofil

Denne spændende mulighed giver dig chancen for at blive en del af vores professionelle salgsteam. Som salgsrådgiver vil du betjene et bredt spektrum af kundesegmenter og salgskanaler, samtidig med at du hjælper os med at nå vores forretningsmæssige salgs mål. Vores værdier inkluderer troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau, og du vil indgå i et miljø, hvor stærkt teamarbejde, performance og resultater er i fokus. Samtidig vil du opleve, at det er sjovt at gå på arbejde.

Personprofil

Vi søger en salgsrådgiver, som har nogle års erfaring fra servicebranchen, men det behøver ikke være fra bilbranchen. Det er altafgørende, at du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj kundetilfredshed er dit drive. Du går aldrig på kompromis med kvaliteten i dit

Arbejdsgiver

Audi Aarhus

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: 70 70 10 25

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Ulrik Larsen
ulrl@vw-aarhus.dk
29 36 27 38

Annonce ID: 21191

arbejde og har altid en professionel og positiv tilgang til kunder samt dine omgivelser.

Har du flair og interesse indenfor sociale medier er dette klart et plus. Og så gør det bestemt ikke noget, hvis du er vild med biler! Din arbejdstilgang er detaljeorienteret og kvalitetsbevidst med kundehåndteringssystemer, og tal skræmmer dig ikke.

Du skal være indstillet på, at weekendarbejde indgår i stillingen. Har du kendskab til Audi og vores sælgerværktøjer, er det en fordel, men ikke et krav.

Gode udviklingsmuligheder

Hos os er det vigtigt, at du får mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi bakker dig op med relevant uddannelse og de nyeste salgssystemer og -værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du er opdateret på viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Din løn er en kombination af fast grundløn og bonus, som forhandles efter kvalifikationer. Vi tilbyder desuden firmabil, mobiltelefon, frokostordning samt pension og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Stærke værdier forener os på tværs

Semler Mobility Risskov er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.00 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet. Det kræver at vi er dedikerede og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag. Samtidig bestræber vi os på at være nytænkende. Alt dette gøres med et glimt i øjet, hvor vi altid samarbejder med respekt for hinanden og et smil på læben.

Du vil blive en del af en stor veletableret organisation med mange gode kolleger, velordnede forhold og en lang række personalegoder udover løn som er i overensstemmelse med dine kvalifikationer og en attraktiv pensionsordning og sundhedssikring.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som din leder og kollega kan du forvente en engageret og støttende tilgang, hvor jeg prioriterer både teamets og den enkeltes udvikling. Jeg tror på åben kommunikation og et arbejdsmiljø, hvor alle føler sig hørt og værdsat. Her er nogle nøglepunkter, du kan forvente af mig:

- **Åben og ærlig kommunikation:** Jeg værdsætter gennemsigtighed og vil altid stræbe efter at holde dig informeret om vigtige beslutninger og ændringer.
- **Støtte og udvikling:** Din professionelle vækst er vigtig for mig. Jeg vil arbejde sammen med dig for at identificere dine styrker og udviklingsområder og støtte dig i din karriereudvikling.
- **Samarbejde og teamwork:** Jeg tror på styrken i et godt samarbejde og vil fremme en kultur, hvor vi hjælper hinanden og arbejder mod fælles mål.
- **Resultatorienteret tilgang:** Sammen vil vi sætte klare mål og arbejde målrettet for at opnå dem, samtidig med at vi fejrer vores succeser undervejs.

Interesseret?

Hvis du kan se dig selv i stillingen, så tøv ikke med at sende din ansøgning til os. Ansøgninger behandles løbende og med fortrolighed.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Ulrik Larsen på telefon 29 36 27 38 eller ulrl@vw-aarhus.dk

Vi glæder os til at høre fra dig.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.