



Salgsrådgiver søges til Volkswagen Risskov - En del af Semler Mobility

Har du salgserfaring og samtidig lyst til at komme videre i en af bilbranchens største virksomheder? Kan du se dig selv i en fremtid som ambassadør for Volkswagen, hvor kundepleje og godt købmandskab er altafgørende - så er det måske dig vi står og mangler i vores salgsafdeling?

Jobprofil

Det er en spændende mulighed, hvor du bliver en del af vores professionelle salgsteam. Du vil i stillingen som salgsrådgiver betjene en lang række kundesegmenter og salgskanaler og samtidig bidrage til, at vi når de forretningsmæssige salgs mål. Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energi-niveau, og du bliver en del af et miljø, hvor vi gennem stærkt teamarbejde lægger vægt på performance og resultater, men hvor det samtidigt er sjovt at gå på arbejde.

Personprofil

Vi søger en salgsrådgiver, som har nogle års erfaring fra servicebranchen, men det behøver ikke være fra bilbranchen. Det er altafgørende, at du brænder for god service og trives med at kommunikere med mennesker på alle niveauer. Det falder dig naturligt at knytte tætte og langvarige kundeforhold, og høj

SEMLER
Mobility

Arbejdsgiver

Semler Mobility Risskov

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: 87 41 85 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Ulrik Larsen
ulrl@vw-aarhus.dk
2936 2738

Annonce ID: 21192

kundetilfredshed er dit drive. Du går aldrig på kompromis med kvaliteten i dit arbejde og har altid en professionel og positiv tilgang til kunder samt dine omgivelser.

Har du flair og interesse indenfor sociale medier er dette klart et plus. Og så gør det bestemt ikke noget, hvis du er vild med biler! Din arbejdstilgang er detalje-orienteret og kvalitetsbevidst med kundehåndteringssystemer, og tal skræmmer dig ikke. Du skal være indstillet på, at weekendarbejde indgår i stillingen. Har du kendskab til VW og vores sælgerværktøjer, er det en fordel, men ikke et krav.

Gode udviklingsmuligheder

Hos os er det vigtigt, at du får mulighed for at udvikle dig i dit arbejde. Vi bakker dig op med relevant uddannelse og de nyeste salgssystemer og -værktøjer. Du kommer på produkttræning på nye modeller, så du er opdateret på viden til at rådgive kunderne bedst muligt.

Din løn er en kombination af fast grundløn og bonus, som forhandles efter kvalifikationer. Vi tilbyder desuden firmabil, mobiltelefon, frokostordning samt pension og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Stærke værdier forener os på tværs

Semler Mobility Risskov er en del af Semler Gruppen, som har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.00 medarbejdere. Vores specialiserede medarbejdere og mangeårige erfaring giver os en stærk placering på markedet. Det kræver at vi er dedikerede og sætter en ære i vores arbejde hver eneste dag. Samtidig bestræber vi os på at være nytænkende. Alt dette gøres med et glimt i øjet, hvor vi altid samarbejder med respekt for hinanden og et smil på læben.

Du vil blive en del af en stor veletableret organisation med mange gode kolleger, velordnede forhold og en lang række personalegoder udover løn som er i overensstemmelse med dine kvalifikationer og en attraktiv pensionsordning og sundhedssikring.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som din leder og kollega kan du forvente en engageret og støttende tilgang, hvor jeg prioriterer både teamets og den enkeltes udvikling. Jeg tror på åben

kommunikation og et arbejdsmiljø, hvor alle føler sig hørt og værdsat. Her er nogle nøglepunkter, du kan forvente af mig:

- Åben og ærlig kommunikation: Jeg værdsætter gennemsigtighed og vil altid stræbe efter at holde dig informeret om vigtige beslutninger og ændringer.
- Støtte og udvikling: Din professionelle vækst er vigtig for mig. Jeg vil arbejde sammen med dig for at identificere dine styrker og udviklingsområder og støtte dig i din karriereudvikling.
- Samarbejde og teamwork: Jeg tror på styrken i et godt samarbejde og vil fremme en kultur, hvor vi hjælper hinanden og arbejder mod fælles mål.
- Resultatorienteret tilgang: Sammen vil vi sætte klare mål og arbejde målrettet for at opnå dem, samtidig med at vi fejrer vores succeser undervejs.

Interesseret?

Hvis du kan se dig selv i stillingen, så tøv ikke med at sende din ansøgning til os. Ansøgninger behandles løbende og med fortrolighed.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef Ulrik Larsen på telefon **2936 2738** eller **ulrl@vw-aarhus.dk**

Vi glæder os til at høre fra dig.