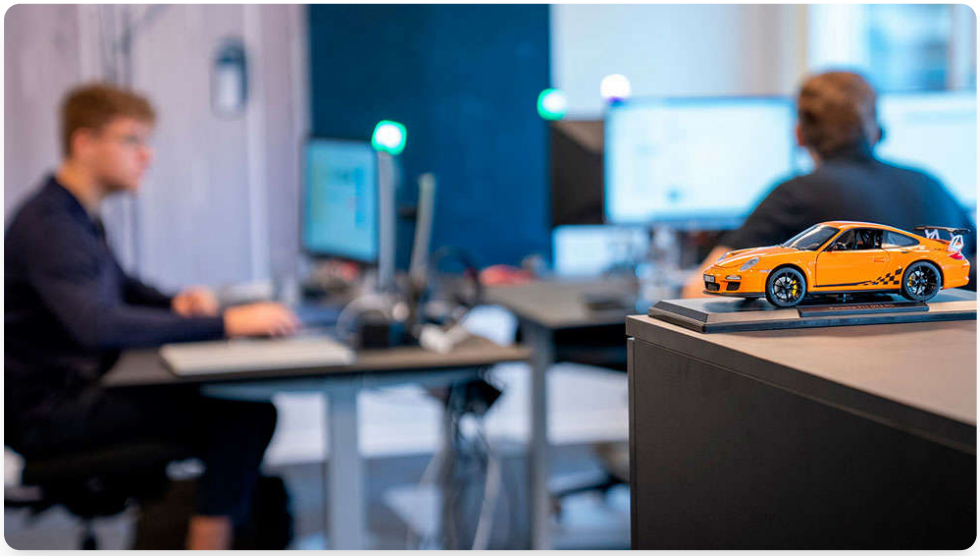




Salgssupporter søges til vores fremadstormende leasingkoncern - LEASING DK i Silkeborg

LEASING DK har eksisteret siden 2004 og er en etableret spiller på leasingmarkedet. Selv om vi er en del af Nielsen Car Group - en af landets største bilkoncerner - er vi helt vores egen, og kan tilbyde alle former for leasingmuligheder.

Til vores hovedkontor - der fysisk er placeret sammen med Bilernes Hus i Silkeborg - søger vi en skarp salgssupporter, der vil med på den vilde køretur, som vi har været på gennem de seneste 19 år.

Du vil få en travl og spændende arbejdsdag, hvor du først og fremmest er i tæt dialog med eksisterende og nye kunder om deres fremtidige valg af nye biler. Vores kunder består primært af små og mellemstore virksomheder og organisationer.

Der skal leveres masser af vejledning, rådgivning og forklaring, for der er fortsat mange flådeejere derude, for hvem leasing-verdenen er lidt af en jungle. En stor del af arbejdsdagen vil derfor blive brugt på at "hænge i røret" med beslutningstagerne hos de respektive kunder. På den ene side skal du præsentere kunden for de mange forskellige muligheder for leasing, som der lige nu er aktuelle - mens det på den anden side også handler om at finde den bil eller de køretøjer, som kunden og hans kollegaer drømmer om.

LEASING DK

Arbejdsgiver

LEASING DK

Bredhøjvej 5

8600, Silkeborg

Telefon: 70 70 11 70

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Thomas Myllerup Daniels
thmd@leasing.dk

Annonce ID: 21203

Ansøgningsfrist: Udløbet

De daglige opgaver

Som salgssupporter hos LEASING DK kommer du mere konkret til at arbejde med følgende:

- Dialog og rådgivning af kunder
- Tæt samarbejde med bilimportørernes flådeafdelinger
- Tæt samarbejde med andre grene af Nielsen Car Group A/S
- Udarbejdelse af tilbud og slutsedler i mange forskellige systemer, såvel internt som eksternt
- Koordinering med leverandører og kunder - samt Nielsen Car Groups interne afdelinger
- Rekvirere biler, udarbejde leveranceordre, brændstofkort og nummerplader

Hvem er du?

Det vil ubetinget være en fordel, hvis du har flere års erfaring fra bil- og/eller leasingverdenen. I dit nuværende eller tidligere job har du haft masser af kundekontakt, og du forstår i dén grad, hvad en god kundeoplevelse indebærer. I hverdagen skal du evne at holde mange bolde i luften, og alligevel se dig i stand til at smile gennem en telefon. Og så har du en helt naturlig forståelse for tal - du skal både kunne regne og kunne regne den ud!

Derudover ser vi gerne, at du:

- Arbejder struktureret og gør dig umage
- Er ansvarsbevist - og tager det fulde ansvar for den enkelte ordre fra start til slut
- Sætter en ære i tilfredse kunder og tager dem i hånden fra A-Z
- Ikke er bange for at kontakte kunder, som du aldrig har talt med før
- Er detalje-orienteret og ser løbende kontrol som en nødvendighed for, at vi bliver ved med at have tilfredse kunder
- Er fleksibel i både arbejdstid og med opgaver
- Evt. er vant til at arbejde med Navision

Ansøgning

Finder du jobbet som salgssupporter hos LEASING DK interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen **"Send ansøgning"**.

Har du spørgsmål, kan du kontakte Salgschef Thomas Myllerup Daniels på thmd@leasing.dk. Vi vurderer løbende ansøgningerne, og derfor opfordrer vi dig til at søge stillingen hurtigst muligt.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 500 medarbejdere fordelt blandt vores 10 bilhuse i Bjarne Nielsen kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. I Jylland driver vi bilforretninger i Ringkøbing, Herning, Holstebro, Silkeborg og Skive samt to i Esbjerg. På Sjælland er vi til stede i Køge, Birkerød, Hørsholm og Hillerød. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Mazda, Renault, Kia, Dacia og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.