



Salgskonsulent søges til Ford og brugte biler i Holstebro

Hos Bjarne Nielsen brænder vi for at gøre en forskel. Vi forsøger at tænke nyt og udvikle os, så vi i fællesskab kan videreudvikle en af Danmarks mest moderne bilkoncerner.

Kan du sælge Ford? Og er du lige så skarp til at sælge brugte biler? Så er det måske dig, vi har brug for! Til vores bilhus i Holstebro søger vi lige nu en dygtig salgskonsulent til salg af nye Ford og brugte biler fra alle mærker.

Vi er autoriseret Ford-forhandler og har naturligvis mange Ford i butikken, men vi sælger brugte biler fra alle mærker. Du skal være med til at sikre, at salgs- og indkøbsmål bliver indfriet. Du er en person, der leverer sublim kundeservice med stort fokus på kundetilfredshed. Som vores nye salgskonsulent skal du derfor kunne skabe kontakt, synlighed, gode relationer og ikke mindst en fremragende service. Vi lægger stor vægt på et godt og aktivt arbejdsmiljø med en stærk holdånd og engagerede kolleger.

Vi tilbyder en hverdag i en attraktiv virksomhed fyldt med gode udfordringer, hvor der er mulighed for personlig udvikling og en lønpakke efter kvalifikationer.

God købmand med fokus på kunderne

Det er vores forventning, at du har erfaring med salg af biler. Du er hurtig til at scanne kundens behov og til at pejle dig ind på, i hvilken retning bildrømmene

Arbejdsgiver

**Bjarne Nielsen A/S -
Holstebro**

Sletten 3

7500, Holstebro

Telefon: **97 42 62 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Henrik Tholstrup Hansen

heha@bn.dk

9929 1896

Announce ID: 21226

Ansøgningsfrist: Udløbet

kører i den konkrete situation.

- Du er stærk på handel, og du besidder et overblik, der er med til at sikre, at lagerbeholdningen altid er opdateret
- Du leverer kundeservice fra øverste hylde - derfor er det vigtigt, at du forstår den enkelte kunde og dennes behov
- Du skal have forståelse for engelsk på skrift og i tale
- Du er en god købmand, som formår at skabe gode resultater og stærke relationer i den daglige kontakt med kunder og kolleger
- Som person er du selvkørende, udadvendt og bruger dine evner opsøgende og struktureret

Endelig skal du være villig til at arbejde, når kunderne er der - det vil også sige om søndagen, hvor vi har åbent. Stillingen er fuld tid, og tiltrædelse snarest - men vi venter gerne på den helt rette kandidat.

Hos Bjarne Nielsen er vi en del af NIELSEN CAR GROUP. Tilsammen er vi mere end 500 ansatte på tværs af landet. Du får derfor mange kolleger at sparre med, og har du lyst, tilbyder vi også gode muligheder for at gøre karriere indenfor bilbranchen i vores store fællesskab. Vi har en moderne ledelse, som sætter pris på medarbejdere, der tager initiativ og ansvar, og du kan i høj grad præge din hverdag.

Vi ser frem til at modtage din ansøgning

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen "**Send ansøgning**".

Har du spørgsmål, så tøv ikke med at kontakte afdelingschef Henrik Tholstrup Hansen på tlf. 9929 1896 eller mail heha@bn.dk (fortrolighed er en selvfølge).

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 500 medarbejdere fordelt blandt vores 10 bilhuse i Bjarne Nielsen kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. I Jylland driver vi bilforretninger i Ringkøbing, Herning, Holstebro, Silkeborg og Skive samt to i Esbjerg. På Sjælland er vi til stede i Køge, Birkerød, Hørsholm og Hillerød. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Mazda, Renault, Kia, Dacia og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.