



**PORSCHE**

## Salgsrådgiver til Porsche Center Aarhus - En del af Semler Premium

*Er du passioneret salgsrådgiver med en udpræget kunde- og performance orienteret profil? Brænder du for at skabe langvarige kunderelationer – og er du i stand til at overgå kundens forventninger?*

Så bliv en del af teamet hos én af Danmarks mest eksklusive bilforretninger - Porsche Center Aarhus, hvor du får:

- En enestående chance for at arbejde med nogle af verdens bedste biler
- En spændende og udfordrende arbejdsdag i et inspirerende miljø med gode kolleger

### Om jobbet

Vi er et team af engagerede Porsche entusiaster. Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau. Du rådgiver kunder vedrørende køb og leasing, herunder finansiell leasing, split-leasing og operationel leasing.

Du sikrer at kunden altid skræddersyes den rigtige løsning, og sørger generelt for at opbygge, servicere og udbygge din egen kundeportefølje.

### Om dig

Arbejdsgiver

**Porsche Center Aarhus**

Ravnsøvej 5

8240, Risskov

Telefon: **96 911 911**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Rasmus Huus**

**23 488 188**

Announce ID: 21285

Jeg er meget interesseret i at høre fra dig, hvis du har erfaring fra brancher, hvor du har beskæftiget dig med resultatorienteret salg i et miljø med fart på. Ligeledes er det et stort plus, hvis du besidder en opsøgende og vedholdende salgssadfærd og ser værdien i at blive målt og stillet til ansvar for dine resultater.

Du er selvmotiverende, har et højt energiniveau og kan dokumentere flotte salgresultater. Du arbejder selvstændigt, ansvarsfuldt og målrettet med dine opgaver. Derudover forventer vi at du:

- Evner proaktivt at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekomende, troværdig og opfølgende
- Er passioneret i forhold til Porsche som brand og den helt særlige forventning, dette skaber fra vores kunder
- Er velformuleret i både skrift og tale

### ***Hvad kan du forvente af mig som leder?***

Som ledere i Semler Premium, tror vi på frihed under ansvar til de enkelte. Samtidigt dyrker vi den nærværende ledelse, hvor vi altid står klar med støtte og sparring. Mine personlige fokuspunkter som leder er: Personaletrivsel - Kundetilfredshed og Salgsperformance.

### ***Om os***

Vi tilbyder et alsidigt job i en spændende organisation, med en enestående chance for at arbejde med eksklusive biler.

Vi gør meget for at du kan vedligeholde og udvikle dine personlige og faglige kvalifikationer gennem uddannelse og kurser, så disse til enhver tid lever op til kundernes og virksomhedens forventninger.

Vi bakker dig op med relevant Porsche uddannelse og de nyeste salgssystemer og -værktøjer.

Du bliver en del af Semler Premium, der udover Porsche, består af brands som Bentley og Lamborghini i Danmark. Semler Premium er en del af Semler Gruppen, der har over 100 års erfaring inden for import og salg af biler, og består af mere end 3.000 medarbejdere.

### ***Lyder det som noget for dig?***

Så vil vi glæde os til at høre fra dig. Ansøgninger behandles løbende, så søg gerne allerede i dag.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Rasmus Huus på telefon [23 488 188](tel:23488188).

*Vi glæder os til at høre fra dig!*

## ***Din vej. Fælles fremtid***

*Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.*

*At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.*

*Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.*

*Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.*

*Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.*

*Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.*

*Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.*