



## Autohuset VESTERGAARD

## Eftermarkedselev søges til Autohuset Vestergaard i Kolding

*Kan du se dig selv arbejde som bindeled mellem vores gode kunder og vores dygtige værksted? Kan du lide at yde den bedste service, har gode samarbejdsevner og drømmer om at arbejde i bilbranchen? Så er vores uddannelse som eftermarkedselev måske lige noget for dig!*

Som eftermarkedselev er det en fordel, hvis du har teknisk flair samtidig med, at du kan rådgive og vejlede vores kunder. Du bliver en del af et stærkt eftermarkedsteam på ca. 25 medarbejdere, hvor vi sætter en ære i at yde kunderne den bedst tænkelige service. Derfor betyder det noget for os - og for dig - at give kunderne en god oplevelse, fra det øjeblik bilen afleveres i vores hænder. I vores afdeling i Kolding får du over 100 kolleger, men på landsplan har vi ca. 700 medarbejdere. Fordi vi er så store i branchen, er der gode karrieremuligheder for dig efterfølgende.

Som eftermarkedselev indgår du i en rotation mellem indskrivning og reservedele. Du får derfor muligheden for at finde ud af, hvilket område, du brænder mest for, når du er færdiguddannet. I indskrivningen tager du imod kunderne, når de indleverer sin bil og følger dem på rejsen indtil bilen afleveres igen. På reservedele lærer du at indkøbe de korrekte dele til mekanikerne, lagerstyring og betjening af kunder, herunder tilbudsgivning.

### *Din uddannelse*

Arbejdsgiver

**Autohuset Vestergaard A/S  
- Kolding**

Triangeln 4

6000, Kolding

Telefon: **75 52 25 55**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

**Kasper Thomsen**

**20 18 88 06**

Announce ID: 21297

**Ansøgningsfrist: 28. februar  
2025**

Indrykket: 28. januar 2025

Uddannelsen som Eftermarkedselev er et praktisk forløb på 2 år, hvor du veksler mellem administration, backoffice, eftermarked og kundekontakt. Skoleforløbet foregår på Mommark, som er en del af Business College Syd. Forløbet er opbygget i en fleksibel struktur, hvor vi sammen med skolen har mulighed for at kombinere flere af teoriuddannelsens fag, så de passer bedst muligt til dig. Helt konkret kommer du til at modtage undervisning fra brancheuddannede undervisere og samarbejdspartnere, og du vil opnå følgende:

- God forståelse af bilbranchen, dens produkter og ydelser
- Færdigheder inden for kundeservice
- Metoder til at planlægge og styre arbejdet
- Redskaber til at agere som en effektiv problemløser
- Et fællesskab og et netværk, som du vil have glæde af i fremtiden

## **Dine arbejdsopgaver hos os**

- Bindeled mellem kunder og værksted, hvor du sikre en god oplevelse
- Kundekontakt og -rådgivning
- Fakturering
- Salg af tilbehør
- Lagerstyring

## **Kvalifikationer**

Det vigtigste for os er, at du er klar på at lære. Hvis du kommer med passionen og motivationen, kommer vi med redskaberne til, at du både kan lære og udvikle dig.

Som person har en naturlig flair for at snakke med nye mennesker. Du har muligvis arbejdet med kundeservice, hvor du har oplevet ros for din imødekommende personlighed. Travlhed skræmmer dig ikke væk, og du tackler udfordringer med et smil og en god indstilling.

Du er struktureret, og forstår vigtigheden i at have styr på tingene - både for din egen, dine kollegers og dine kunders skyld.

**Opstart d. 1. marts 2025, men vi venter gerne på den rette.**

*EUX og HHX elever har direkte adgang til elevpladsen. STX, HF og HTX elever har brug for et supplerende 5 ugers EUD-S forløb med fagretning handel. EUD elever med adgang til handelsspecialet kan også søge elevpladsen.*

## **Vi tilbyder**

Du har lyst til at investere i os, for vi vil gerne investere i dig. Vi tilbyder bl.a., at du kan komme på interne uddannelser, der sikrer dig gode fremtidsmuligheder i en attraktiv og dynamisk virksomhed.

Vi går op i din og vores trivsel, og derfor sørger vi for, at det er sjovt at komme på arbejde. For at styrke og vedligeholde vores kollegiale sammenhold, holder vi både større og mindre sociale arrangementer.

Er du klar til at blive vores nye elev? Så send din ansøgning og CV allerede i dag via linket "**Send ansøgning**"

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte eftermarkedschef Kasper Thomsen på tlf. [20 18 88 06](tel:20188806).

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Det er således kun muligt at ansøge online via link i annoncen. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

***Vi glæder os til at høre fra dig***

## **Om Autohuset Vestergaard**

*Autohuset Vestergaard A/S, Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder. Vi har autoriseret salg af 10 bilmærker - Volvo, Polestar, Renault, Kia, Ford, Mazda, Dacia, Nissan, Maxus, og JAC. Vi er repræsenteret med 12 filialer - Autohuset Vestergaard beskæftiger cirka 600 medarbejdere og sælger årligt mere end 15.000 nye og brugte biler.*

*Autohuset Vestergaard A/S Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder, som både sælger nye og brugte biler. Det er vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: **troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab**. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.*