



Energisk salgsrådgiver søges til Volkswagen, Skoda, Seat og Cupra i Kolding

Erfaren og branchekendt bilsælger søges til vores store Volkswagen, Škoda, Seat og Cupra bilhus i Kolding snarest muligt. Du bliver tilknyttet husets stærke salgsteam på tværs af alle nyvognsmærkerne, men du skal også kunne sælge brugte biler.

Uanset om det er en ny eller brugt bil du sælger - så skal du brænde for fencing produkter og generelt mersalg. Som vores nye bilsælger sikrer du den mest optimale handel - både for kunden og virksomheden!

Der er fart over feltet i både bilhuset og generelt i vores koncern, så du skal trives i et hektisk hverdag og være klar på at få testet dit naturlige salgsgen for alvor. Af natur skal du være resultatorienteret og arbejde målrettet. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej. Branchen er konstant i udvikling så det kræver at du har JA-hatten med på job og finder dig godt tilpas i evigt foranderligt og krævende miljø.

Vi arbejder med "frihed under ansvar" og har "højt til loftet". Omgangstonen er afslappende og ligefrem så selvom dine krav er høje både til os og dig selv - så er du helt nede på jorden og foretrækker et uhøjtideligt miljø. Vores forventninger er høje til dig og kun branchens bedste sælgere kommer

AUTOCENTRALEN
MERE END BILER

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Kolding

Egtved Allé 1

6000, Kolding

Telefon: 75 50 12 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Jakob Johansen
jajoh@autocentralen.com
2787 1613

Annonce ID: 21309

Ansøgningsfrist: Udløbet

igennem nåleøjet og derved får lov til at blive en del af det absolut bedste salgsteam og bilhus.

Vi forventer at du:

- Har erfaring som bilsælger af både nye og brugte biler - og meget gerne vores bilmærker
- Kendskab til opkøb af gode brugte biler er et plus
- Er resultatorienteret og "tænder" på et godt salg og dine salgsmål
- Har fokus på mersalg af udstyr, serviceaftaler, forsikringer mv.
- Er god til tal og har erfaring med finansiering og serviceaftaler
- Har et naturligt og udpræget salgsgen

På arbejdspladsen:

- Arbejder du selvstændigt og er proaktiv på dit ansvarsområde
- Er du energisk, har en god udstråling og et åbent sind
- Giver du gerne dine kollegaer en hjælpende hånd
- Har du altid fokus på en god handel - både for dig og kunden
- Møder du kunden i øjenhøjde, er imødekommende, loyal og troværdig
- Brænder du for den gode service og du kan kommunikere med mennesker på alle niveauer

Vi tilbyder dig:

- Et udfordrende job med masser af muligheder
- Et energisk bilhus med "højt til loftet"
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Gensidig respekt, frihed under ansvar og stor tillid
- En plads i en bilkoncern med 500 medarbejdere
- Løn efter kvalifikationer

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Er det dig, vi søger?

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Filialchef Jakob Johansen på mail: jajoh@autocentralen.com
eller tlf. 2787 1613

Vi behandler alle ansøgninger løbende og hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, tillader vi os at ansætte og lukke stillingsopslaget ned.

Vi glæder os til at høre fra dig

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.