



EJNER HESSEL

Salgskonsulent, Hessel Bus A/S – bliv fremtidens ekspert i Mercedes-Benz & SETRA busser i Køge

Er du klar til at tage dit første skridt mod en spændende karriere inden for salg af busser? Har du en passion for transportbranchen og ønsker at udvikle dig i en stærk og dynamisk organisation?

Så er du måske Hessel Bus' nye salgskonsulent til Mercedes-Benz & SETRA busser i Køge!

Vi forestiller os, at du enten er nyuddannet inden for bilbranchen, fx autoteknolog eller biløkonom. Måske har du allerede haft din første tid et sted i bilbranchen? Eller også kommer du fra en anden branche, gerne med kendskab til udbudssalg, hvor du nu er klar på nye og spændende udfordringer i transportbranchen?

Om stillingen

Vi søger en engageret, nysgerrig og ambitiøs kollega, der vil være med til at drive vores tender-business på busområdet. Vi oplever en fortsat stor efterspørgsel på Mercedes-Benz & SETRA busser og har derfor brug for at få dig med på holdet hurtigst muligt. Hvis du har ambitionerne, energien og forudsætningerne, så er det måske dig, vi leder efter. Du bliver en del af Ejner

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Køge

Centervej 3

4600, Køge

Telefon: **56 37 00 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Søren Christensen

42 99 40 37

Announce ID: 21353

Indrykket: 04. februar 2025

Hessel-koncernen med over 1.800 kolleger fordelt på vores 32 afdelinger rundt om i landet, som blandt andet består af et stærkt, internt salgsnetværk af kolleger. Som en del af busteamet vil du derfor altid være klædt på til at imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget.

Dine primære opgaver vil være:

- Drive udbudssalget af Mercedes-Benz & SETRA linjebusser med dine øvrige kolleger i busteamet
- Opbygge og vedligeholde relationer med nye såvel som eksisterende kunder
- Udarbejdelse af tilbud og deltagelse i udbud på Mercedes-Benz & SETRA busser
- Følge markedstendenser og bidrage med input til salgsindsatsen

Vi forestiller os, at du:

- Har en relevant uddannelse, fx biløkonom eller anden merkantil baggrund
- Har en interesse for transportbranchen og gerne kendskab til busmarkedet
- Er proaktiv, selvstændig og motiveret for at skabe resultater
- Er stærk i kommunikation og netværksopbygning
- Trives med en kombination af administrativt arbejde og kundekontakt
- Har kørekort (kategori B - kategori D vil også være en fordel)

Vi tilbyder:

- En spændende mulighed for at udvikle dig i en branche med stor vækst
- Et tæt samarbejde med et erfarent salgsteam
- Mulighed for at opbygge en karriere inden for bus- og transportbranchen
- Løbende efteruddannelse og specialisering inden for området
- En arbejdsplads med en uformel kultur, hvor faglighed, engagement og humor er i fokus
- Attraktive ansættelsesvilkår, herunder sundhedssikring

Ansøgninger behandles løbende.

Er du klar til at tage det næste skridt i din karriere og blive en del af vores busteam? Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgs- & marketingschef hos Hessel Bus, Søren Christensen, på tlf. [42 99 40 37](tel:42994037).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 32 afdelinger - heraf 18 i Jylland og 14 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2023 for 9 mia. kr.