



Autohuset
VESTERGAARD

Salgstraineer søges til Autohuset Vestergaard i Odense S

Brænder du for at få erfaring med salg af nye og brugte biler? Hos Autohuset Vestergaard får du friheden til realisere dine ambitioner samt udvikle dig både fagligt og personligt.

I rollen som salgstraineer har du mange forskellige opgaver. Ud over at hjælpe med at sælge biler, spiller du en vigtig rolle i at sørge for, at hele salgsprocessen er optimeret. Når alt kommer til alt, er vores vigtigste opgave at give vores kunder en god oplevelse.

Jobbet som salgstraineer rækker meget længere end at sælge biler. Ud over at være en skarp sælger, skal du være en god koordinator, da salgsprocessen kræver tungen lige i munden. Du skal bl.a. sørge for, at værksted, vognadministration og klargøring har bilen klar, når kunderne afhenter den. Du kommer til at lære at opkøbe biler med gevinst for øje, mersalg af forsikringer og udstyr, samt aflæse kunder via deres personprofiler.

Vi søger en salgstraineer, der skal indgå i vores salgsteam - foreløbig med nybilsmærkerne Ford og Polestar, men du får også kendskab til vores andre nybilsmærker i koncernen. Salgsteamet i Odense S består af seks medarbejdere, som har fokus på at hjælpe hinanden i hverdagen. Du bliver også en del af vores store bilhus med over 80 medarbejdere, hvor du vil få et godt samarbejde med både indskrivningen og værkstedet.

Arbejdsgiver

Autohuset Vestergaard A/S
- Odense S

Svendborgvej 90

5260, Odense S

Telefon: **66 14 14 14**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Michael Midtbøll Hansen

20 53 56 15

Annonce ID: 21460

Ansøgningsfrist: 28. marts
2025

Indrykket: 18. februar 2025

Om salgsuddannelsen:

Ud over den praktiske erfaring i det daglige vil du som salgstraineer gennemgå et uddannelsesforløb på Business College Syd på 7 uger, hvor du bliver klædt på til opgaven som sælger. Du vil også få et netværk til nogle af de andre salgstrainees fra vores 12 filialer i Danmark. Den samlede uddannelse tager 2 år.

Du vil bl.a. lære om:

- Personligt salg og teknikker
- Personprofiler og DISC
- Telefonsalg og CRM
- Leasing, finansiering og forsikring
- Lovgivning og økonomi
- Markedsføring og handleplan
- Købelov og reklamationshåndtering
- Salgspsykologi

I jobbet kommer du bl.a. til at:

- Stå for bilsalg, herunder prøvekørsel, tilbud og opfølgning på tilbud
- Holde orden i udstillingen og sikre korrekt skiltning
- Oprette biler på aktioner
- Deltage i lokale arrangementer
- Sikre at du hele tiden er opdateret på viden om vores biler

Vores ønsker til dig:

Du søger en traineestilling, hvor du bliver en del af en organisation, der sætter ambitioner, fællesskab og frihed under ansvar højt.

- Du trives med at møde nye mennesker og bygge langvarige relationer
- Du brænder for at lukke den gode handel
- Du er struktureret, da jobbet kræver, at salgsprocessen kører som smurt
- Du har et godt humør, er smilende og udadvendt
- Du er frisk på weekendarbejde, som afspadseres
- Du har et gyldigt kørekort til bil (kategori B)
- Du har afsluttet en gymnasial uddannelse

Om os

- Vi er en stor virksomhed med 12 bilhuse rundt i landet. Vi lægger stor vægt på uddannelse og har både en online læringsplatform og interne

uddannelseshold. Det giver gode karrieremuligheder, når du er færdig som trainee

- Vi søger for, at dit uddannelsesforløb bliver nøje tilrettelagt. Vi er med dig hele vejen og sikrer, at du får al den vejledning, som du har brug for under din uddannelse
- Hos os får du en spændende og afvekslende hverdag fyldt med udfordringer
- Vi har et uformelt arbejdsmiljø og et godt kollegialt sammenhold, hvor fælles oplevelser og sociale arrangementer også er en del af pakken

Brænder du for at sælge nogle biler?

Så send din ansøgning og CV allerede i dag!

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte salgschef

Michael Midtbøll Hansen på [20 53 56 15](tel:20535615).

Alle ansøgninger bliver løbende behandlet fortroligt og ansættelse finder sted ved rette kandidat. Vi gør opmærksom på, at Autohuset Vestergaard håndterer alle ansøgninger elektronisk. Det er således kun muligt at ansøge online via link i annoncen. Ansøgninger sendt via mail eller post kommer ikke i betragtning.

Om Autohuset Vestergaard

Det vores vision at opnå en position som Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er derfor passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier som er: troværdige, kundeorienterede, passionerede og købmandskab. Kan du se dig selv i disse værdier, så er du allerede et skridt nærmere et nyt job hos os.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Autohuset Vestergaard

Autohuset Vestergaard A/S, Personvogne er blandt landets største bilvirksomheder. Vi har autoriseret salg af 10 bilmærker - Volvo, Polestar, Renault, Kia, Ford, Mazda, Dacia, Nissan, Maxus, og JAC. Vi er repræsenteret med 12 filialer - Autohuset Vestergaard beskæftiger cirka 600 medarbejdere og sælger årligt mere end 15.000 nye og brugte biler.

Det er vores vision at blive Danmarks førende leverandør og servicepartner af transportløsninger, målt på kundetilfredshed og lønsomhed. Vi er passionerede og tager ansvar for, at vores kunder får en god oplevelse. I kraft af vores imødekommenhed, oprigtig interesse og faglighed stræber vi efter, at vores kunder får lyst til at vende tilbage og anbefale os til andre. Vi arbejder derfor ud fra vores fire værdier: Troværdige, Kundeorienterede, Passionerede og Købmandsskab.