



VIA BILER®

Salgschef til Via Biler A/S i Odense

På rette vej med Via Biler. Salgschef til moderne bilhus, søges til Via Biler A/S Toyota i Odense.

Drømmer du om at stå i spidsen for et stærkt team og sætte retningen i en dynamisk og moderne bilforretning?

Hos Via Biler søger vi en ambitiøs salgschef, der både kan skabe resultater og udvikle en vinderkultur, hvor medarbejderne trives og yder deres bedste - hver dag.

Din rolle som Salgschef

Som salgschef hos Via Biler får du ansvaret for at drive og udvikle vores salgsafdelingen i Toyota Odense. Du bliver en nøglefigur i vores vækst og succes, hvor du ikke blot optimerer salget, men også skaber en motiverende og resultatorienteret kultur. Vi søger en person, der ikke bare ser bilhandel som en transaktion, men som forstår værdien af stærke kundeoplevelser, troværdighed og langsigtede relationer.

Hvem er du?

Vi leder efter en resultatorienteret og inspirerende leder, der formår at balancere strategisk overblik med hands-on ledelse. Du har et naturligt købmandsgen og mestrer både detaljerne og de store linjer i en bilhandel. Du

Arbejdsgiver

Via Biler A/S - Toyota
Odense M

Stærmosøgårdsvej 54

5230, Odense M

Telefon: **66 15 60 01**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Lars Thagaard

lath@viabiler.dk

40 20 05 32

Announce ID: 21474

**Ansøgningsfrist: 15. marts
2025**

Indrykket: 20. februar 2025

er samtidig en coachende leder, der brænder for at motivere dit team og få dem til at yde deres allerbedste.

Dine nøglekvalifikationer:

- **Erfaring med salg og ledelse** - minimum 3 års erfaring med køb og salg af biler, gerne i en ledende stilling.
- **Stærkt købmandsskab** - du forstår markedet, kunderne og har en skarp forretningsforståelse.
- **Evnen til at sætte retning og skabe resultater** - du kan fastlægge klare mål og sikre, at de nås.
- **Menneskekender og motivator** - du ved, hvordan du får dit team til at performe.
- **Struktur og planlægning** - du kan skabe overblik og optimere arbejdsprocesser.

Hvorfor vælge Via Biler?

Hos Via Biler bliver du en del af en af branchens mest anerkendte bilkoncerner, hvor vi tror på langvarige relationer - både med kunder, leverandører og medarbejdere. Vi er en virksomhed der tilbyder en hverdag med stor handlefrihed, stærk teamånd og muligheden for at præge både din egen og forretningens fremtid.

Vi tilbyder:

- **En attraktiv lønpakke** - inkl. god fast løn, bonusprogram, pension og sundhedsforsikring.
- **Firmabil og fri mobiltelefon** - fordi de rette værktøjer skaber de bedste resultater.
- **En dynamisk arbejdsplads** - hvor trivsel og resultater går hånd i hånd.
- **Personlig og faglig udvikling** - vi investerer i vores medarbejdere og deres karriere.

Vores værdier er din drivkraft

Vi tror på, at vores succes bygger på stærke værdier og vi forventer, at du efterlever vores fire kerneværdier:

- **Glæde** | Du skaber en positiv energi, der smitter af på både kunder og kollegaer.
- **Ordentlighed** | Du arbejder professionelt, ser løsninger og gør dig umage i alt, hvad du gør.
- **Ansvarlighed** | Du tager ejerskab over dine opgaver og driver forretningen fremad.
- **Tillid** | Du bygger stærke relationer og holder, hvad du lover.

Er du klar til at tage styringen?

Hvis du kan se dig selv i denne rolle, så vil vi meget gerne høre fra dig!

Ansøgningsfristen er **d. 15. marts 2025**, men vi afholder samtaler løbende, så vent ikke for længe med at sende din ansøgning.

For spørgsmål om stillingen, kontakt Direktør Lars Thagaard på mail:

lath@viabiler.dk eller telefon: [40 20 05 32](tel:40200532).

Ansøg via linket i opslaget - vi glæder os til at høre fra dig!

Om os:

Hos Via Biler gør vi det nemt at være bilejer - lige fra bilkøb til service og reparation. Du finder vores bilhuse og autoværksteder i Østjylland, Fyn og Storkøbenhavn.