



SEMLER
Mobility

Salgschef søges til Volkswagen Personbiler i Hillerød - En del af Semler Mobility

Har du en stærk salgsbaggrund med ledelseserfaring og er klar til at stå i spidsen for de samlede aktiviteter for Volkswagen brandet som en sælgende salgschef, så er denne stilling en spændende jobmulighed.

Du bliver en del af et dedikeret og stærkt VW salgsteam i et stort bilhus som er i udvikling. Vi sætter en ære i at levere en ualmindelig høj service og kvalitet til vores kunder og sikre langvarige kunderelationer. Vi er ansvarsfulde og holder altid, hvad vi lover – også når det er svært. Vores værdier beskriver os fint; dedikeret, ordentlig, nytænkende og med et glimt i øjet. – kan du genkende dig selv i dem?

En dynamisk arbejdsdag med et stort ansvar

Som sælgende salgschef får du ansvaret for at styre og udbygge salget af nye biler samt sikre at resultater realiseres. Derudover er du ansvarlig for salgsaktiviteter samt sælger- og afdelingsperformance, herunder med stor fokus på kundetilfredshed, og opfølgning på samme. Dine daglige arbejdsopgaver inkluderer personaleledelse, personligt salg samt koordinering af lokale aktiviteter.

Imødekommende og solid forretningsforståelse

Arbejdsgiver

Semler Mobility Hillerød

Egespurs Allé 1

3400, Hillerød

Telefon: **48 26 11 15**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Kenneth Brunsholm

2999 3442

Announce ID: 21476

**Ansøgningsfrist: 30. marts
2025**

Indrykket: 20. februar 2025

Vi forestiller os, at du allerede har et par års erfaring som leder fra en lignende stilling og brænder for salg og ledelse. Du har indgående kendskab til de gældende leasing- og momsregler, og du formår at anvende denne viden i dit salgsarbejde.

Du besidder gode lederevner, hvilket kommer til udtryk ved, at du til enhver tid går foran i bestræbelserne på at opnå succes, og du er god til at motivere dine medarbejdere til at yde det bedste – hver dag.

Med din meget kundeorienterede profil og forståelse for pleje af kunderelationer (CRM), formår du altid at levere den bedste kundeservice på en professionel måde. Din arbejdsgang er struktureret og du er vedholdende i fh.t. målsætning og opfølgning.

Desuden forventer vi, at du:

- Er handlekraftig med gennemslagskraft og besidder et stort drive
- Er erfaren IT-bruger og anvender det som en naturlig del af din hverdag
- Har flair for tal, og ikke er bange for at blive målt på resultater
- Et vækstorienteret og passioneret bilhus

Semler Mobility i Hillerød er en del af Semler Gruppen, som er landets største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for salg og servicering af biler.

Du kommer til at repræsentere et markedsledende brand, og vi tilbyder dig at blive en del af en spændende arbejdsplads, hvor der er højt til loftet med passionerede og kompetente kolleger.

Til stillingen følger en konkurrencedygtig løn, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Jeg værdsætter selvledelse og frihed under ansvar. Jeg skaber en inkluderende arbejdsplads, hvor alle føler sig hørt og respekteret. Jeg tror på, at holdarbejde og samarbejde giver de bedste resultater, og min ledelsesstil fremmer tillid og motivation i teamet.

Er du vores nye sælgende salgschef?

Så vil vi se frem til at modtage din ansøgning via linket "**Send ansøgning**"

Ansøgningsfrist er den 30. marts 2025 og bemærk, at ansøgninger først herefter behandles.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Filialchef Kenneth Brunsholm på tlf. [2999 3442](tel:29993442).

Vi ser frem til at høre fra dig!