



nellemann

Salgskonsulent med ansvar for MG i Nellemanns bilhus i Viby J

Brænder du for bilbranchen? Er du en skarp og salgsorienteret rådgiver med høje ambitioner? Vil du være en del af et stærkt team? – Så har vi et job, der måske kunne være lidt dig, for vi søger en salgsrådgiver til vores afdeling i Viby J., som forhandler MG, Kia og preowned biler.

Nellemann er en bilforretning ud over det sædvanlige. Her dyrker vi stærke brands og kundeoplevelser i særklasse og vi sætter en ære i at vejlede vores kunder individuelt, grundigt og troværdigt.

Fokus på kundeoplevelsen

Som salgskonsulent har du interessante opgaver, der fokuserer på kundeoplevelsen, herunder:

- Være mærkeansvarlig for MG i bilhuset
- Modtage kunder og repræsentere forretningen
- Repræsentere bilmærkerne med din ekspertviden
- Booke prøveture
- Sælge nye og brugte biler samt relevant udstyr
- Rådgive og indgå aftaler om finansiering, leasing og forsikring
- Generere leads og sørge for professionel opfølgning
- Bestille biler
- Guide kunder ved udlevering af bil

Arbejdsgiver

Nellemann A/S - Aarhus

Jens Juuls Vej 14

8260, Viby J

Telefon: **86 28 28 22**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Brian Lunde

40 27 80 40

Announce ID: 21589

**Ansøgningsfrist: 31. marts
2025**

Indrykket: 05. marts 2025

- Diverse administrative opgaver.

Godt købmandskab og gode relationer

For at få succes i stillingen er det centralt, at du er en troværdig og dygtig rådgiver, der kan sikre den gode kunderelation og -tilfredshed. Således er det et absolut plus, at du:

- Er imødekommende, loyal og troværdig
- Er servicemindet og drives af at skabe unikke kundeoplevelser
- Har et stort drive og kan arbejde selvstændigt
- Har flair for tal
- Har flere års erfaring med rådgivning og salg
- Har erfaring fra bilbranchen
- Er en god kollega, som både tager ansvar for dine egne opgaver og som medvirker til at løfte i flok.

Attraktive vilkår og spændende udfordringer

Jobbet er attraktivt og spændende. Du vil blandt andet opleve:

- Personlige og faglige udfordringer og udvikling – blandt andet via uddannelse og kurser
- Alsidighed og gode muligheder for at sætte selvstændigt præg på dit arbejde
- En branche i bevægelse og et professionel bilhus, der følger med udviklingen på alle parametre
- En værdibåret og succesfuld koncern med en stærk historie og masser af ambitioner for fremtiden
- Attraktiv løn, pension, sundhedsforsikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Vi glæder os til at høre fra dig

Hvis du synes, stillingen lyder interessant, og du kan efterleve vores ønsker, glæder vi og meget til at høre fra dig. Ansøgningerne behandles løbende og vi holder løbende samtaler, så tøv ikke med at sende din ansøgning.

Vil du høre mere om stillingen, kan kontakte Salgschef Brian Lunde på telefon:

[40 27 80 40](tel:40278040).

Vigtigt

Stillingen kræver, at du har gyldigt kørekort.

Nellemann er en af de førende aktører på det danske bilmarked

I mere end 124 år har Nellemann været førende på det danske bilmarked, og vi beskæftiger i dag ca. 325 dedikerede medarbejdere. Vores aktiviteter kredser om biler, som vi både importerer, sælger, servicerer og leaser. Hertil kommer import og salg af professionelle maskiner til park, vej, landbrug m.m. Ydermere arrangerer vi Copenhagen Historic Grand Prix - et flagskib i dansk motorsport.

Nellemann har stærke, forankrede værdier

For Nellemann er troværdighed og kvalitet selve grundstenene i forretningen. Vi ønsker en tillidsfuld og ærlig relation til både kunder og samarbejdspartnere, som kan stole på at Nellemann altid leverer den bedst mulige løsning. Derfor tager vi også altid udgangspunkt i vores kunders og samarbejdspartneres individuelle behov og ønsker, og finder en løsning, der passer netop til det.

Nellemann er kendt for at være en dynamisk virksomhed, og den kultur vil vi gerne værne om. For os er proaktivitet helt essentielt, fordi vi vil være med til at skabe nye muligheder og være på forkant med udviklingen. Samtidig har vi skabt en organisation, der er så agil, at vi hurtigt kan navigere efter skiftende markedstendenser og -udvikling.

Vores forretning er drevet af både købmandskab og passion, og det betyder blandt andet at vi gennem årene har opbygget en stærk lokal viden, både om branchen, de forskellige spillere og om kunderne.

Vi bruger vores lokale forankring og viden som et aktiv, når vi hjælper globale spillere med at bygge brands og skabe en unik kundeoplevelse på det skandinaviske marked. Vi nærer dyb respekt for de brands, vi arbejder med og vi har altid dedikerede teams, der fokuserer på at styrke hvert enkelt brand.

Læs mere om Nellemann her [Nellemann Group - Vi skaber stærke brands og kundeoplevelser](#)