



EJNER HESSEL

Salgskonsulent for Renault varebiler til Ejner Hessel i Aarhus

Vi søger en energisk, opsøgende og "sulten" salgskonsulent til Renault varebiler i vores Aarhus-afdeling.

Du vil derfor få en vigtig rolle i jagten på de østjyske erhvervs-kunder sammen med vores nuværende erhvervs-sælger. Måske du sidder i en lignende stilling i bilbranchen, med mod på nu at prøve dig af som erhvervs-sælger hos en af Danmarks største bilforhandlere og et af Danmarks bedste distrikter?

De seneste år er salget af erhvervsbiler kun gået én vej – opad. Renault har allerede et spændende udvalg af varebiler, og endnu flere spændende produkter er på vej i det kommende år.

Vi kan tilbyde dig et udfordrende og aktivt job, hvor du vil have stor kontakt med kunder såvel som kolleger. Du vil få stor frihed til at varetage dit ansvarsområde, i samarbejde med den nuværende erhvervs-sælger, ligesom du vil repræsentere et stærkt brand inden for varebilssegmentet, når du er ude i marken for at jage nye kunder. Desuden vil du, som salgskonsulent hos Ejner Hessel, opleve en meget høj grad af indflydelse, i det vi er en flad organisation, hvor beslutningerne træffes så tæt på den enkelte medarbejder som muligt. Det betyder også, at din kommende salgschef, Thomas Stougaard, ofte er rundt i landet på besøg i en af vores øvrige afdelinger, hvorfor det er nødvendigt, at du er selvkørende i dit salgsarbejde. Du skal derfor kunne drive

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Aarhus

Agerøvej 53

8381, Tilst

Telefon: **72 11 50 44**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Thomas Stougaard

t.stougaard@hessel.dk

20 15 92 13

Annonce ID: 21616

Indrykket: 10. marts 2025

salget og de daglige opgaver i afdelingen sammen med dine salgskolleger på varebiler.

Du bliver ikke kun en del af det lokale Hessel-team i Aarhus med knap 300 dygtige og dedikerede kolleger - du bliver i særdeleshed også en del af vores samlede salgs-netværk med kolleger rundt i vores 32 afdelinger over hele landet. Som en del af Hessel-teamet, vil du derfor altid være klædt på til at imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget. Ligesom du vil modtage den nødvendige salgsoplæring og løbende rådgivning, så du står godt rustet til at møde kunderne og deres behov.

Du er...

- Gerne sælger med et stort branche- samt produktkendskab. Erfaring fra branchen er dog ikke et krav.
- Generelt vild med at sælge, hvorfor du er på hjemmebane hvad angår canvas- og opsøgende salg.
- Opfølgende i dit salgsarbejde og vedholdende overfor dine kunderelationer.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater - ligesom os!
- Selvstændig og ikke bange for at tage beslutninger i hverdagen.
- Indstillet på, at en stor del af dit arbejde også foregår "i marken" med besøg hos potentielle kunder.
- Villig til at gå den ekstra mil for kunderne og dine kolleger – som Ejner Hessel er så kendt for.
- Lokal forankret i det østjyske eller omegn, da vi hos Ejner Hessel vægter det lokale kendskab højt.

Kontakt salgschef for Renault varebiler, Thomas Stougaard, på mobil [20 15 92 13](tel:20159213) eller mail t.stougaard@hessel.dk, hvis du har spørgsmål til stillingen.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 32 afdelinger - heraf 18 i Jylland og 14 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I

koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2023 for 9 mia. kr.