



Erhvervsrådgiver til lastbiler hos P. Christensen i Kolding eller Padborg

Brænder du for opsøgende salg gennem stærke relationer, og motiveres du af at finde de bedste løsninger til kundernes behov? - så er du muligvis vores nye Erhvervsrådgiver til lastbiler, der gennem stærkt samarbejde skal være med til at sikre høj performance og unik kundeservice hos P. Christensen A/S.

Hos P. Christensen er vi bl.a. autoriseret forhandler og serviceværksted for Mercedes-Benz person-, vare-, og lastbiler, og vi søger lige nu en ny kollega til teamet for salg af nye Mercedes-Benz lastbiler med base enten i vores forretning i Kolding eller Padborg. Som vores nye Erhvervsrådgiver for lastbiler får du en yderst spændende stilling, hvor du vil få meget medindflydelse for dine arbejdsopgaver og hverdag. Du vil ligeledes komme til at få mange snitflader ud i organisationen herunder koordinering med bl.a. værkstedet samt med vores samarbejdsrelationer ift. opbygning, hvor du skal være med til at sikre høj performance og en unik kundeservice.

Vi er gennem flere generationer en familieejet virksomhed, hvor vi brænder for at give branchens bedste kundeoplevelser. Du vil komme til at arbejde tæt sammen med ambitiøse og dygtige kolleger, der udover de professionelle kompetencer, også byder på godt samarbejde, sparring og tæt kollegaskab. Vi

P. Christensen

Arbejdsgiver

P. Christensen - Kolding

Trianglen 11

6000, Kolding

Telefon: 70 202 203

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Alexander Dankiewicz
25 22 28 21

Annonce ID: 21672

tilbyder gode og attraktive arbejdsforhold i en udviklingsorienteret organisation, hvor der er gode muligheder for både personlig og faglig udvikling. Vi arbejder alle ud fra vores værdier Modig, Ansvar og Passion i samarbejdet med vores kunder, kollegaer og samarbejdspartnere, hvorfor det er vigtigt, at du kan spejle dig i disse værdier.

Dine primære opgaver vil være:

- Opsøgende salg med hovedfokus på potentielle kunder i vores distrikt
- Konfigurering af lastbiler efter kundernes behov
- Udarbejdelse af tilbud og kalkulationer
- Overlevering og gennemgang af lastbiler
- Deltagelse i kundearrangementer og messer
- Proaktiv deltagelse i udvikling af nye salgsinitiativer

Vi søger dig som:

Har erfaring fra en lignende stilling med B2B og relationsskabende salg, hvor du har været vant til at arbejde med IT systemer ift. kundeemner, konfigurering, tilbud m.m. Alternativt kommer du med anden erfaring inden for transportbranchen eller opbygning af lastbiler, hvor du har en stor passion for lastbiler.

Som person er du målrettet og resultatorienteret samt initiativrig ift. nye muligheder. Du sætter en ære i at give de bedste kundeoplevelser i hele kunderejsen, hvor du har styr på detaljerne og værdsætter dine relationer til kunderne samt er pålidelig og ærlig. Dertil har du stort fokus på stærkt samarbejde med dine kolleger og eksterne samarbejdspartnere, så I altid spiller hinanden gode.

Skal du med på holdet?

Så søg stillingen hurtigst muligt. Ansættelsessamtaler afholdes løbende, og stillingen kan søges indtil den rette kandidat er fundet.

Ved spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte Salgschef for lastbiler Alexander Dankiewicz på telefon 25 22 28 21.

Vi glæder os til at høre fra dig.

Om os:

Hos P. Christensen A/S har vi solgt og serviceret biler siden 1924. Men der er sket meget siden dengang. I dag er vi en af landets ældste, største og mest

innovative bilkoncerner med forretninger i det meste af landet fordelt på 10 lokationer, hvor vi repræsenterer nogle af de mest anerkendte bilmærker som Mercedes-Benz, Opel, Peugeot, Citroën, Jeep, Fiat, Mitsubishi, Hongqi og Voyah. Tilsammen beskæftiger vi mere end 450 dedikerede medarbejdere.

Vi er en familieejet virksomhed gennem flere generationer og har en åben og flad organisation, hvor den enkelte medarbejders potentiale hele tiden bliver set og udviklet. Vi tror på, at hver enkel medarbejder bidrager til vores succes, således vi kan fastholde et meget højt serviceniveau og give vores kunder en troværdig samt personlig rådgivning.