



Salgschef til Bil & Co A/S Toyota i Kolding

Er du en resultatorienteret og digitalt stærk salgschef, der brænder for salg, ledelse af et dynamisk salgsteam og for at skabe en fremragende gæsteoplevelse?

Så er det dig, vi søger hos os! Vi står nu og mangler en salgschef til vores topmoderne Bilhus i Kolding.

Hvem er vi:

Bil & Co er et innovativt og topmoderne Toyota Bilhus, der kombinerer kvalitet, teknologi og kundeservice i verdensklasse. Vi arbejder konstant på at forbedre vores processer og skabe en fantastisk oplevelse for vores gæster. Som en del af vores team får du muligheden for at arbejde med et af verdens mest anerkendte bilbrands Toyota i et moderne og digitalt drevet miljø. – Vidste du at Toyota er verdens største bilmærke for 5. år i træk i verden?

Dine primære ansvarsområder:

- Ledelse af salgsteamet og sikring af, at teamet når og overgår de fastsatte salgsmål.
- Implementering af digitale salgsstrategier og markedsføringsinitiativer for at styrke salget både online og offline.
- Ansvar for den daglige drift af salgsafdelingen, herunder opfølgning på salgstal, budgetter og performance.
- Udvikling og implementering af effektive kunderejse-strategier, der omfatter både fysiske og digitale touchpoints.

Arbejdsgiver

Bil & Co - Kolding

Ambolten 1-5

6000, Kolding

Telefon: 74 53 30 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Michael Bøgesvang Hansen
mbh@bilogco.dk

Annonce ID: 21688

- Rekruttering, træning og udvikling af salgspersonale med fokus på at udnytte digitale værktøjer til effektivt salg.
- Aktiv deltagelse i og sparring omkring digitale kampagner, markedsføring på sociale medier og online annoncering.
- Analyse og optimering af salgs- og marketingaktiviteter ved hjælp af digitale analyseværktøjer.

Din profil:

- Solid erfaring i en salgsledelsesrolle, gerne i bilbranchen eller et andet relevant område.
- Stærk digital forståelse med erfaring i brugen af digitale salgsværktøjer, CRM-systemer og sociale medier.
- Dokumenteret evne til at skabe vækst og optimere salgsafdelinger i et digitalt miljø.
- Resultatorienteret med stor erfaring i at lede teams mod konkrete salgsmål.
- Fremragende kommunikations- og forhandlingsevner.
- Evne til at udvikle og implementere digitale strategier, der forbedrer både salgsprocesser og kundetilfredshed.
- Du er nysgerrig på de nyeste digitale tendenser og værktøjer, samt ønsker at udvikle dig selv og dit team i en digital verden.

Vi tilbyder:

- En lederstilling med ansvar for at drive både traditionelt og digitalt salg i et anerkendt bilhus.
- Et innovativt og moderne arbejdsmiljø, hvor digitale løsninger spiller en central rolle.
- Attraktive ansættelsesvilkår med en konkurrencedygtig løn og bonusordning.
- Mulighed for at arbejde med et af de mest innovative og velrenommerede bilbrands i verden.
- Et professionelt og ambitiøst team, der arbejder tæt sammen for at opnå fælles mål.

Ansøgning:

Er du klar til at tage ansvar for at lede et moderne salgsteam i en digital tidsalder? Send din ansøgning og CV til Michael Bøgesvang Hansen (mail: mbh@bilogco.dk) Vi indkalder løbende til samtaler, og vi ansætter når den rette kandidat er fundet. Opstart vil være efter aftale.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Bil & Co - Fire bilhuse i Syddanmark

Bil & Co er navnet på de fire bilhuse, der ligger i Kolding, Haderslev, Aabenraa og Sønderborg. For mange er vi synonym med Toyota og med god grund, Bil & Co har i mange år været, og er stadig, autoriseret Toyota forhandler og værksted.

Bil & Co bygger på mange års erfaring

Mange af de ansatte på Bil & Co's værksteder har været med i rigtig mange år. Det giver en viden og erfaring, som betyder at din bil er i trygge hænder hos os. Alle vores mekanikere og teknikere er løbende på kursus, så de er opdateret. Kig forbi, snak med en af vores bilrådgivere og få kompetent rådgivning.