



Salgskonsulent til personbiler Renault / Ford og Hessel Selected hos Ejner Hessel i Valby

Vi søger lige nu en engageret, serviceminded og erfaren salgskonsulent til Renault, Ford og Hessel Selected i Valby.

Måske du i dag sidder i en lignende stilling i Hovedstadsområdet og har mod på at prøve dig af som salgskonsulent hos en af Danmarks største bilforhandlere?

Vi kan tilbyde dig et alsidigt og spændende sælgerjob med Renault og Ford personbiler samt udvalget hos Hessel Selected, vores brugtvognsafdeling, hvor vi sælger nyere brugte biler af forskellige mærker. Du vil have stor kontakt med kunder såvel som kolleger. Du vil som salgskonsulent hos Ejner Hessel opleve at have en høj grad af indflydelse i din hverdag, idet vi er en flad organisation, hvor beslutningerne træffes så tæt på den enkelte medarbejder som muligt. Sammen med dine kolleger i salgsafdelingen i Valby, vil I selvstændigt varetage de daglige opgaver i showroomet. Hos os er "frihed under ansvar" ikke bare floskel. Helt konkret vil din nærmeste leder ikke have sin daglige gang i Valby, hvorfor vi forventer, at du kan drive salget og samarbejde tæt med dine kolleger, som var det din egen butik.

Du bliver ikke kun en del af det lokale team i Valby med 35 dygtige og flinke kolleger. Du bliver også en del af vores samlede salgsnetværk med kolleger i vores øvrige afdelinger over hele landet, der er autoriserede Mercedes-Benz,

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Valby

Gl. Køge Landevej 135

2500, Valby

Telefon: 73 12 56 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Civ Rønde
20 28 54 77

Annonce ID: 21715

Ford, XPENG, Renault og Dacia forhandlere. Det store Hessel-team består af over 1.800 kolleger fordelt over vores 32 afdelinger rundt om i landet. Hos os vil du derfor altid være klædt på til at imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget.

Du er...

- En energisk og ambitiøs salgskonsulent med dokumenteret brancheerfaring.
- En dygtig sælger / købmand og kan fremvise gode salgsresultater fra tidligere jobs.
- Fortrolig med leasing og finansiering.
- God til at skabe struktur i din hverdag, og følge systematisk op på tilbud og leads.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater - ligesom os!
- Serviceminded, selvstændig og evner det opsøgende salg.
- En udadvendt og empatisk teamplayer, der gerne giver en hånd med når kollegerne har brug for det.
- Omstillingsparat og nysgerrig i et foranderligt marked (fx ift. salg af el-biler / plug-in, nye / brugte biler, nye salgskanaler mv.).
- Gerne lokal forankret med et godt netværk i og omkring København.

Du er velkommen til at kontakte Salgschef Civ Rønde på tlf. 20 28 54 77, hvis du har spørgsmål til stillingen eller gerne vil vide mere om Ejner Hessel som arbejdsplads.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 32 afdelinger - heraf 18 i Jylland og 14 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2023 for 9 mia. kr.