



Salgskonsulent til personbiler Renault og Hessel Selected hos Ejner Hessel i Albertslund

Er du klar til at tage udfordringen op som salgskonsulent for Renault og Hessel Selected i Albertslund?

Vi søger en engageret, serviceminded og erfaren salgskonsulent, som ønsker at være en del af en spændende tid med Renault – et brand i stor udvikling! Er du i dag i en lignende stilling i Hovedstadsområdet og klar til at prøve kræfter med en af Danmarks største bilforhandlere? Så kan du være den, vi søger!

Hos os får du et alsidigt og spændende job, hvor du arbejder med Renault og Hessel Selected, vores brugtvognsafdeling, hvor vi sælger nyere brugte biler fra forskellige mærker. Du vil have stor kundekontakt og samarbejde tæt med dine kolleger, samtidig med at du får stor frihed til at drive dit eget salgsarbejde. Vi er en flad organisation, og som salgskonsulent hos Ejner Hessel får du stor indflydelse på din hverdag, hvilket gør det muligt for dig at tage beslutninger tæt på dig og dine kunder.

I din rolle vil du selvstændigt varetage de daglige opgaver i showroomet, og du vil have stor frihed under ansvar. Din leder er ikke dagligt til stede i Albertslund, så vi forventer, at du kan drive salget, samtidig med at du arbejder tæt sammen med dine kolleger i afdelingen, som var det din egen butik.

EJNER HESSEL

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Albertslund

Roskildevej 20

2620, Albertslund

Telefon: 73 12 58 00

Besøg hjemmeside

Kontaktperson

Salgschef Civ Rønde
20 28 54 77

Annonce ID: 21717

Du bliver en del af et stærkt team med 65 dygtige og flinke kolleger i Albertslund, og du får adgang til vores store salgsnetværk med kolleger fra afdelinger over hele landet. Ejner Hessel er autoriseret forhandler af Mercedes-Benz, Ford, XPENG, Renault og Dacia, og vi har over 1.800 kolleger fordelt på 32 afdelinger i hele landet. Dette giver dig det rette fundament for at kunne imødekomme kundernes behov – før, under og efter salget.

Du er...

- En energisk og ambitiøs salgskonsulent med dokumenteret brancheerfaring.
- En dygtig sælger med gode salgsresultater fra tidligere jobs.
- Fortrolig med leasing og finansiering.
- God til at skabe struktur i din hverdag og følge systematisk op på tilbud og leads.
- Initiativrig og brænder for at skabe resultater.
- Serviceminded, selvstændig og evner det opsøgende salg.
- En udadvendt og empatisk teamplayer, der også gerne giver en hånd med, når kollegerne har brug for det.
- Omstillingsparat og nysgerrig i et foranderligt marked (fx vedrørende salg af elbiler / plug-in, nye / brugte biler og nye salgskanaler).
- Gerne lokal forankret med et godt netværk i og omkring København.

Har du spørgsmål til stillingen eller vil du høre mere om Ejner Hessel som arbejdsplads, er du velkommen til at kontakte Salgschef Civ Rønde på tlf. 20 28 54 77.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 32 afdelinger - heraf 18 i Jylland og 14 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2023 for 9 mia. kr.