



PORSCHE

Salgsrådgiver til Porsche Center Aarhus - En del af Semler Premium

Er du passioneret salgsrådgiver med en udpræget kunde- og performance orienteret profil? Brænder du for at skabe langvarige kunderelationer – og er du i stand til at overgå kundens forventninger?

Så bliv en del af teamet hos én af Danmarks mest eksklusive bilforretninger - Porsche Center Aarhus, hvor du får:

- En enestående chance for at arbejde med nogle af verdens bedste biler
- En spændende og udfordrende arbejdsdag i et inspirerende miljø med gode kolleger

Om jobbet

Vi er et team af engagerede Porsche entusiaster. Vores nøgleord er troværdighed, loyalitet og et højt energiniveau. Du rådgiver kunder vedrørende køb og leasing, herunder finansiell leasing, split-leasing og operationel leasing. Du sikrer at kunden altid skræddersyes den rigtige løsning, og sørger generelt for at opbygge, servicere og udbygge din egen kundeportefølje.

Om dig

Arbejdsgiver

Porsche Center Aarhus

Grenåvej 347

8240, Risskov

Telefon: **96 911 911**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Rasmus Huus

23 488 188

Announce ID: 21761

Ansøgningsfrist: 30. april 2025

Indrykket: 31. marts 2025

Jeg er meget interesseret i at høre fra dig, hvis du har minimum 3 års relevant brancheerfaring, og har beskæftiget dig med resultatorienteret salg i et performancemiljø med fart på. Ligeledes er det et stort plus, hvis du besidder en opsøgende og vedholdende salgsadfærd og ser værdien i at blive målt og stillet til ansvar for dine resultater. Du er selvmotiverende, har et højt energiniveau og kan dokumentere flotte salgsresultater. Du arbejder selvstændigt, ansvarsfuldt og målrettet med dine opgaver.

Derudover forventer vi at du:

- Evner proaktivt at møde kunderne i øjenhøjde, er imødekomende, troværdig og opfølgende
- Er passioneret i forhold til Porsche som brand og den helt særlige forventning, dette skaber fra vores kunder
- Kendskab til Autocore og Salesforce er en fordel, da systemerne er en integreret del af vores arbejde
- Er velformuleret i både skrift og tale

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder i Semler Premium, tror vi på frihed under ansvar til de enkelte. Samtidigt dyrker vi den nærværende ledelse, hvor vi altid står klar med støtte og sparring. Mine personlige fokuspunkter som leder er: Personaletrivsel - Kundetilfredshed og Salgsperformance.

En hverdag med gode kolleger og eksklusive biler

Semler Premium er en del af Semler Gruppen, som er Danmarks største virksomhed i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for import og salg af biler. Du kommer til at repræsentere et markedsledende brand, og vi tilbyder et udfordrende og alsidigt job i en spændende organisation.

Hos os vil du opleve et stærkt team der med respekt for kollegaer og kunder går til opgaverne med et smil på læben. Vi arbejder professionelt og løsningsorienteret for at hjælpe vores kunder videre. Vi gør meget for at du kan vedligeholde og udvikle dine personlige og faglige kvalifikationer gennem uddannelse og kurser, således at disse til enhver tid lever op til kundernes og virksomhedens forventninger.

Vi tilbyder løn efter kvalifikationer samt pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Lyder det som noget for dig?

Så vil vi se frem til at læse din ansøgning. Kandidater behandles løbende, så søg gerne allerede i dag. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Rasmus Huus på telefon [23 488 188](tel:23488188).

Vi glæder os til at høre fra dig.

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.