



Vil du sælge biler? Så bliv salgstraineer i vores store flotte bilhus hos Bjarne Nielsen i Herning

Hos Bjarne Nielsen brænder vi for at gøre en forskel. Vi forsøger at tænke nyt og udvikle os, så vi i fællesskab kan skabe Danmarks mest moderne bilkoncern. Det kan du blive en del af som salgstraineer hos Bjarne Nielsen i Herning.

Vi søger en salgstraineer, der drømmer om at arbejde med biler og have en karriere i bilbranchen. Her får du en spændende hverdag, hvor ingen dage er ens. Vi har et stort og moderne bilhus centralt i Herning, hvor vi sælger Volvo, Ford, Renault og Dacia. Vi sælger desuden brugte biler fra alle mærker, ligesom vi har forskellige tillægsydelser som forsikring og serviceaftaler. Vi sørger selvfølgelig for, at du bliver lært godt op i alle aspekter af det at være salgskonsulent.

Du bliver en del af et velfungerende team, hvor vi alle er en vigtig del af hinandens hverdag. Du bliver omgivet af gode kollegaer, hvor vi sammen sørger for, at bilhuset lever op til kundernes forventninger.

Dine opgaver omfatter blandt andet:

- Salg af nye Volvo, Renault, Dacia og Ford samt brugte biler fra alle mærker

Arbejdsgiver

**Bjarne Nielsen A/S -
Herning**

Silkeborgvej 110

7400, Herning

Telefon: **96 26 24 68**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Thomas Johnsen

thoj@bn.dk

9929 1806

Annonce ID: 21821

**Ansøgningsfrist: 12. maj
2025**

Indrykket: 08. april 2025

- Salg af tillægsydelser som forsikringer, serviceaftaler og udstyr
- Medansvar for, at priser, lister og skilte i bilhuset er opdateret
- Leadhåndtering
- Pladsansvarlig i forhold til parkering af varebiler samt andre opgaver for erhvervsafdelingen
- Opmærkning af nøgler

Hvem er du?

Vi ser gerne, du har gymnasial, HHX eller HTX-uddannelse, (dette er dog ikke et krav). Derudover forestiller vi os, at du:

- Er god til at bevare overblikket og holde hovedet koldt i travle perioder
- Er udadvendt og kan lide at snakke med mennesker
- Er proaktiv og kan følge op på kundehenvendelser
- Har stor ordenssans og er struktureret, så du kan holde styr på kunder, leveringsprocesser og lignende
- Har en positiv og rolig indstilling, som skaber tillid mellem dig og vores kunder

Vi tilbyder:

- En spændende hverdag i et bilhus, hvor der ikke er to dage, der er ens
- Kurser i blandt andet finansiering og certificering hos importør
- Masser af udfordringer og udviklingsmuligheder med mulighed for at få større ansvar
- Deltagelse i spændende kundeevents
- Du vil indgå i vores salgsteam som løbende bemander bilhuset. Som en naturlig del af et moderne bilhus, holder vi også åbent om søndagen, hvor du vil få tildelt vagter.

I koncernen Nielsen Car Group har vi brands som Bjarne Nielsen, Leasing.dk, Motorpoint, Bilernes Hus samt værksteder. Vi har en moderne ledelse, som sætter pris på medarbejdere, der tager initiativ og ansvar, og du kan i høj grad præge din hverdag.

Stillingen er på fuld tid, og arbejdsstedet er i Herning.

Sådan søger du stillingen:

Har du spørgsmål, kan du kontakte salgschef Thomas Johnsen på thoj@bn.dk eller tlf. **9929 1806**. Vi behandler naturligvis din ansøgning med største fortrolighed.

Opstart så så hurtigt som muligt, men vi venter gerne på den rette person.

Finder du jobbet interessant, ser vi frem til at modtage din ansøgning via vores ansøgningsformular her på siden. Klik på knappen **"Send ansøgning"**.

Vi ser frem til at høre fra dig!

Om os

Nielsen Car Group A/S er en af Danmarks største bilkoncerner. Tilsammen er vi mere end 500 medarbejdere fordelt blandt vores 10 bilhuse i Bjarne Nielsen kæden, Bilernes Hus i Silkeborg, leasingfirmaet LEASING DK samt Motorpoint. I Jylland driver vi bilforretninger i Ringkøbing, Herning, Holstebro, Silkeborg og Skive samt to i Esbjerg. På Sjælland er vi til stede i Køge, Birkerød, Hørsholm og Hillerød. Vi er autoriseret forhandler af bilmærkerne Ford, Volvo, Mazda, Renault, Kia, Dacia og Nissan - og vi har derudover autoriseret service af Audi, BMW, Skoda, Seat og Volkswagen.

Vi har mere end 35 års erfaring som forhandler af nye og brugte personbiler og varevogne til private og erhvervslivet. Vi lever af glade kunder, og vi brænder for at gøre en forskel, så vores kunder aldrig er i tvivl om, hvor de skal købe deres næste bil. Samtidig skal Nielsen Car Group altid være det naturlige valg, når det gælder service og reparation. Det betyder også, at vi går "det ekstra skridt" for at yde professionel rådgivning i særklasse, så vi kan sikre den ultimative kundeoplevelse.