



SEMLER
Mobility

Salgsrådgiver til CUPRA på Amager - en del af Semler Mobility

Er du klar til at tage din salgskarriere til næste niveau i en af bilbranchens største virksomheder? Drømmer du om at blive ambassadør for det dynamiske og innovative mærke CUPRA, hvor kundepleje og godt købmandskab er i højsædet? Så er det måske dig, vi mangler i vores salgsafdeling!

Om stillingen

Som salgsrådgiver for CUPRA vil du rådgive kunder om vores spændende købs- og leasingmuligheder. CUPRA er kendt for sin unikke kombination af performance og stil, og du vil hjælpe kunderne med at finde den perfekte løsning, der matcher deres behov og ønsker. Din evne til at lytte og forstå kundernes behov er afgørende for at skabe den bedste oplevelse.

Du vil betjene en bred vifte af kundesegmenter og salgskanaler og bidrage til at nå vores ambitiøse forretningsmål.

Fokus på kunden med et glimt i øjet

Med din udadvendte personlighed og evne til at kommunikere i øjenhøjde med forskellige kundetyper, vil du opbygge tillid og langvarige

Arbejdsgiver

Semler Mobility Amager

Englandsvej 437

2770, Kastrup

Telefon: **32 47 90 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Jerry Schmidt

29 48 96 00

Announce ID: 21949

Indrykket: 07. maj 2025

kunderelationer. Du er dedikeret, struktureret og målrettet, og du brænder for at gøre en forskel for vores kunder.

Du bliver en del af et miljø, hvor der lægges vægt på performance og resultater, men hvor det samtidig er sjovt at gå på arbejde.

Hvem er du?

Du har et drive, engagement og gåpåmod, der tydeligt viser, at du er på hjemmebane, når du er i kontakt med kunder. Du er struktureret, opsøgende, tager ansvar og er kvalitetsbevidst.

Erfaring med direkte salg og kundekontakt, gerne fra bilbranchen, er en fordel.

Vi søger en åben og ærlig person, der bidrager med nye ideer og ser muligheder frem for begrænsninger. Du vil samarbejde tæt med vores værksted og reservedelsafdeling, så det er vigtigt, at du er en teamplayer. Vi støtter dig med sparring, relevant uddannelse og træning.

Vi forventer, at du er skarp på følgende områder:

- Verbal og skriftlig kommunikation
- Forståelse for tal og købmandskab
- Arbejde med CRM-systemer og forstå vigtigheden af dette værktøj
- Prissætning af byttebiler
- Fokus på mersalg af udstyr, serviceaftaler, finansieringer mv.

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som leder er jeg empatisk, lyttende og en god sparringspartner som deltager meget aktivt i den daglige drift. Jeg arbejder med frihed under ansvar og forstår vigtigheden i at arbejde som et team.

Hvem er vi?

Vi er en del af Semler Gruppen og beskæftiger os med salg og reparation af nogle af Danmarks stærkeste bilmærker, herunder Volkswagen, SKODA, SEAT, CUPRA og Audi.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jerry Schmidt på tlf. [29 48 96 00](tel:29489600).

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.