



SEMLER

Mobility

Salgsrådgiverelev til Semler Mobility i Risskov

Banker dit hjerte for salg og at skabe resultater udover det almindelige? Og er du samtidigt vild med biler, så skal du være med på vores vinderhold.

Du kan være sikker på, at vi sætter alle kræfter ind for at give dig den bedste elevuddannelse, du drømmer om – for vi har store planer med dig.

Hvis du kan se dig selv i en fremtid som ekspert for nogle af de mest innovative bilmærker i verden, så er du måske vores nye salgsrådgiverelev.

Din nye arbejdsplads

Semler Mobility i Risskov er en del af Semler Gruppen, som er Danmarks største koncern i bilbranchen med over 100 års erfaring inden for import, salg og service af biler. Det er vores ambition at give vores kunder en enestående oplevelse, hver gang de besøger vores showroom. Vi vil derfor uddanne dig til en meget udadvendt rolle, hvor du vil lære redskaber til at rådgive vores kunder og sælge nye biler.

Vi har et positivt arbejdsmiljø, hvor grin og en målrettet indsats går hånd i hånd. – Vi værdsætter tæt samarbejde og imødekommende kommunikation, og du vil derfor blive en del af et dygtigt og sammentømret salgsteam.

Uddannelsesforløbet og arbejdsopgaver

Arbejdsgiver

Semler Mobility Risskov

Grenåvej 347

8240, Risskov

Telefon: **87 41 85 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Andreas Thomsen

anth@skoda-aarhus.dk

51 70 29 26

Annonce ID: 22003

**Ansøgningsfrist: 15. juni
2025**

Indrykket: 15. maj 2025

Som vores nye salgsrådgiverelev vil du igennem det 2-årige forløb hos os gennemføre din handelsuddannelse med specialet salg og brancheretning AUTO samtidig med, at du vil opnå en funktionscertificering inden for vores mærke. I løbet af din uddannelse vil du veksle mellem at deltage i undervisning på Business College Syd på et lukket hold sammen med andre elever fra vores koncern og være i erhvervsfaglig praktik i vores forretning.

I jobbet som salgsrådgiverelev vil du oplæres i salgsprocesser fra A-Z. Du vil stå for håndtering af kunder i showroom, online showroom, via telefon og mail samt Salesforce, som er vores CRM-system. Udover dette, vil du løbende få ansvar for andre praktiske, forfaldne opgaver i afdelingen. Du vil under uddannelsen modtage løn i henhold til overenskomst.

Vores nye salgsrådgiverelev

Det vigtigste for os er, at du har vilje til at lære nyt, tager initiativ og samtidigt udviser en professionel adfærd overfor dine fremtidige kunder og kolleger. Vi forventer, at du er dedikeret og ønsker at være en del af en velfungerende enhed, og ikke er bange for udfordringer eller at tage fat. Du kan kommunikere med alle typer mennesker, har en positiv attitude og det falder dig naturligt at skabe og opbygge langvarige kunderelationer.

Vi forestiller os desuden, at du har:

- Erfaring med salg og kundeservice
- God talforståelse og erfaring med Microsoft Office pakken
- Kørekort (B)
- Du har et godt humør og er hjælpsom overfor dine kolleger

Du har en uddannelsesmæssig baggrund med enten en gennemført EUX, HG2, EUD (grundforløb 2), HHX eller HTX / STX / HF (suppleret med 5 ugers grundforløb).

Hvad kan du forvente af mig som leder?

Som din leder og kollega kan du forvente en engageret og støttende tilgang, hvor jeg prioriterer både teamets og den enkeltes udvikling. Jeg tror på åben kommunikation og et arbejdsmiljø, hvor alle føler sig hørt og værdsat. Sammen vil vi sætte klare mål og arbejde målrettet for at opnå dem, samtidig med at vi fejrer vores succeser undervejs.

Lyder dette som noget for sig?

Så tøv ikke med at sende en ansøgning eller række ud til os. Ansøgninger behandles løbende, og opstart er efter nærmere aftale.

Har du yderligere spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Andreas Thomsen på tlf. [51 70 29 26](tel:51702926) eller anth@skoda-aarhus.dk.

Vi glæder os til at høre fra dig!

Din vej. Fælles fremtid

Som ny kollega i Semler Gruppen bliver du en del af et stort fællesskab på mere end 3000 kollegaer. Vi er fordelt over hele landet, og arbejder med alt fra landbrugets tungeste maskiner til selvkørende teknologi og delebiler.

At være en del af en stor organisation betyder, at der er talrige muligheder for at udvikle sig både fagligt og personligt. Vi har f.eks. en hel uddannelsesafdeling, som tilbyder efteruddannelse og certificeringer i samarbejde med vores producenter. Sidst men ikke mindst kan vi hjælpe dig på vej med vores udviklingsværktøj GROW, som intelligent og systematisk matcher dine kompetencer op imod udviklingsmulighederne i Semler Gruppen.

Alle er vi forenet af et sæt fælles værdier, der fungerer som den daglige gps for vores måde at arbejde på.

Vi er ordentlige. Vi holder hvad vi lover, også når det kræver en omvej. Sådan er det, når ambitionen er at have de mest tilfredse kunder og leverandører i de brancher vi opererer i.

Vi er dedikerede. Vi står distancen og kommer i mål.

Vi er nytænkende. Fordi man ikke bliver Danmarks største bilaktør af at køre på autopilot.

Vi har glimt i øjet. Med respekt for hinanden og godt humør bliver det rarere at gå på arbejde.