



International Sales Coordinator & Bid Specialist at Ayvens in Brøndby

Hos Ayvens starter fremskridt med dig.

Vores ambitioner om at forme fremtiden for bæredygtig mobilitet er drevet af vores talent. Bliv en del af os, og bliv bedre med hvert skridt.

Er dine administrative evner og din sans for detaljer nogle af dine største styrker? Kan du bearbejde information og omdanne den til nyttige indsigter og relevante rammer? Vil du spille en central rolle i at sikre, at vores kunder får den bedst mulige oplevelse?

Ayvens Danmark søger en ny international salgskoordinator og budspecialist, da den tidligere salgskoordinator overgår til nye, interne muligheder.

I tæt samarbejde med salgsafdelingens Key Account Managers vil du være ansvarlig for at betjene vores kunder både kvalitativt og kvantitativt og sikre kunderne et serviceniveau og en kompetence, der overgår deres forventninger.

Dine opgaver vil omfatte:

- Support til salgsteamet og Key Account Managers inkl.
- Hjælp til fejlfinding.
- Indsamling af oplysninger vedrørende udbud.
- Udarbejdelse af kundetilbud og rammeaftaler (lokalt og internationalt).

Arbejdsgiver

Ayvens Danmark - Brøndby

Midtager 20

2605, Brøndby

Telefon: 33 55 80 00

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Commercial Director Lene
Dragsbæk

Lene.DRAGSBAEK@ayvens.com

Annonce ID: 22284

**Ansøgningsfrist: 18. juli
2025**

Indrykket: 19. juni 2025

- Levering af dataindsigt og retningslinjer.
- Indsamling og organisering af data om internationale kunder og udarbejdelse af månedlig rapportering med overholdelse af rapporteringsfrister.
- Opdatering og lagring af data, samtidig med at du holder dig opdateret om nye produkter og foreslår forbedringer af salgsprocesser for større effektivitet.
- Opdatering og vedligeholdelse af salgsværktøjer for nem adgang.
- Deltagelse i interne og eksterne møder for at repræsentere salgsteamet og bidrage med værdifuld indsigt.

Du vil referere til salgschefen - Øst og være en del af et team på 14 kolleger. Vi værdsætter samarbejde, og vi arbejder sammen for at nå vores fælles mål om gode kundeoplevelser på tværs af afdelingerne.

Hvem leder vi efter?

Den ideelle kandidat vil besidde fremragende organisatoriske evner, der gør dem i stand til at trives under pres og overholde deadlines uden at gå på kompromis med kvaliteten. Med din strukturerede tankegang og passion for at skabe bemærkelsesværdige kundeoplevelser, vil du udmærke dig ved at prioritere opgaver og sikre, at både kvantitet og kvalitet af arbejdet stemmer overens med vores mål.

Derudover forestiller vi os, at du:

- har stærke administrative evner og en proaktiv tilgang til problemløsning.
- værdsætter præcision og har sans for detaljer i enhver opgave.
- har en tydelig teamplayer-attitude og bidrager til et samarbejdsorienteret og behageligt arbejdsmiljø.
- er en dynamisk person, der kan opretholde et effektivt arbejdstempo og en positiv indstilling i lyset af skiftende prioriteter, nye produkter, nye opgaver, f.eks.

Er du det teammedlem, vi mangler? Grib denne mulighed for personlig og professionel vækst.

Vi sørger for, at du får en god start med både en "Buddy" og et skræddersyet onboarding-program, der er designet til at hjælpe dig med at falde problemfrit til i Ayvens Danmark. Når du har fundet fodfæste, vil du opleve et passioneret og professionelt miljø med mere end 200 engagerede kolleger, der er klar til at byde dig velkommen.

Hos Ayvens er vores medarbejdere et af vores største aktiver. Derfor er vi forpligtet til at investere i din professionelle udvikling og give dig muligheden

for at tilegne dig nye færdigheder.

Vi tilbyder selvfølgelig også en række medarbejdergoder og frynsegoder, herunder:

- Et medarbejderprogram til leasing og / eller køb af bil, samt meget konkurrencedygtig bilforsikring.
- Ekstra feriedage og fleksible timer.
- En exceptionel pensionsordning.
- Sociale arrangementer for at fremme holdånd og styrke de sociale bånd.
- Og meget mere...

Klar til at stige i bilen?

Send os dit CV senest den 18. juli 2025. Bemærk venligst: Kun ansøgninger indsendt via vores ansøgningsplatform vil blive taget i betragtning.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte kommerciel direktør, Lene Dragsbæk, via e-mail

Lene.DRAGSBAEK@ayvens.com.

Vi glæder os til at møde dig!

Hvorfor Ayvens?

Med over 3,4 millioner køretøjer, der administreres på tværs af mere end 42 lande, tilbyder vi fuld-serviceleasing, fleksible abonnementstjenester, flådeadministration og multi-mobilitetsløsninger til kunder i alle størrelser, herunder store virksomheder, SME'er, erhvervsmæssigt og private. Ved at udnytte vores unikke position til at lede vejen til klimaneutralitet og fortsætte med at forme den digitale transformation af industrien, er vi godt positioneret til at imødekomme vores kunders skiftende mobilitetsbehov og give dem de løsninger, de har brug for for at trives.

Hos Ayvens tror vi på, at vores succes er drevet af vores engagement i kundetilfredshed. Vores team er dedikeret til at levere innovative løsninger og digitale tjenester, der hjælper vores kunder med at fokusere på deres daglige forretning. Vi forpligter os til at levere bæredygtig mobilitet og har gjort det til en central del af vores strategi. I alt, hvad vi gør, er vi styret af principperne om autenticitet, nysgerrighed, engagement og samarbejde. Vi sigter mod at fremme en organisation, der er mangfoldig i mennesker og ideer, hvor alle kan trives og være sig selv, uanset hvem de er.

Tag med os på denne spændende rejse, hvor vi fortsætter muliggørelsen af transformationen hen imod bæredygtig mobilitet i stor skala og give vores kunder de mobilitetsløsninger, de har brug for, for at få succes. Følg vores side for de seneste opdateringer, nyheder og indsigt.

**ALD Automotive | LeasePlan vil rebrande til Ayvens i alle 42 lande inden 2025.*

At Ayvens, progress starts with you.

Our ambitions to shape the future of sustainable mobility are powered by our talent. Join us, and get better with every move.

Are your administrative abilities and your attention to detail some of your biggest strengths? Can you process information and convert it into helpful insights and relevant frameworks? Do you want to play a pivotal role in ensuring that our customers get the best possible experience?

Ayvens Danmark is looking for our new International Sales Coordinator & Bid Specialist, as the previous Sales Coordinator moves into new, internal opportunities.

In close cooperation with the sales department's Key Account Managers, you will be responsible for serving our customers qualitatively as well as quantitatively and ensuring the customers a level of service and competence that exceeds their expectations.

Your tasks will include:

- Supporting the Sales team and Key Account Managers incl.
- Troubleshooting assistance
- Collecting information regarding tenders
- Preparing customer tenders and framework agreements (locally and international)
- Providing data insights and guidelines
- Collecting and organizing data on international clients and preparing monthly reporting while meeting reporting deadlines.
- Updating and storage of data while staying updated on new products and suggest enhancements to sales processes for greater efficiency.
- Updating and maintaining sales tools for easy access.
- Participating in internal and external meetings to represent the sales team and contribute with valuable insights.

You will report to Head of Sales - East, and be part of a team of 14 colleagues.

We value collaboration and we work together to achieve our common goal of

great customer experiences across the departments.

Who are we looking for?

The ideal candidate will possess excellent organizational skills, enabling them to thrive under pressure and meet deadlines without compromising quality. With your structured mindset and passion for creating remarkable customer experiences, you will excel in prioritizing tasks ensuring that both quantity and quality of work align with our goals.

Furthermore, we imagine that you:

have strong administrative capabilities and a proactive approach to problem-solving.

value accuracy and bring attention to detail in every task.

have a clear team player attitude, contributing to a collaborative and enjoyable work environment.

are a dynamic individual who can maintain an effective work pace and a positive attitude in the face of changing priorities, new products, new tasks
e.g.

Are you the team member we are missing? Seize this opportunity for personal and professional growth

We'll make sure you get off to a great start with both a "Buddy" and a tailored onboarding program designed to help you settle into Ayvens Danmark smoothly. Once you've found your footing, you'll experience a passionate and professional environment with more than 200 dedicated colleagues ready to welcome you.

At Ayvens, our employees are one of our greatest assets. That's why we're committed to investing in your professional development and giving you the opportunity to acquire new skills.

Of course, we also offer a variety of employee benefits and perks, including:

- An employee program for leasing and/or purchasing a car, as well as highly competitive car insurance.
- Additional vacation days and flexible hours.
- An exceptional pension scheme.
- Social events to promote team spirit and strengthen social bonds.

- And much more...

Ready to board the vehicle?

Send us your CV no later than July 18th, 2025. Please note: Only applications submitted through our application platform will be considered.

If you have any questions about the position, feel free to contact Commercial Director, Lene Dragsbæk, via email Lene.DRAGSBAEK@ayvens.com.

We look forward to meeting you!