



Salgsrådgiver søges til Sjællands bedste Volkswagen forhandler hos Autocentralen i Ishøj

Vi arbejder benhårdt på at nå de mål vi sætter os – og vi er netop kåret som Sjællands bedste Volkswagen forhandler.

Autocentralen har et godt salgsteam på tværs i vores bilhuse, hvor alle brænder for, at sælge biler og give branchens bedste kundeservice. Til vores sjællandske Volkswagen bilhus i Ishøj skal vi have udvidet teamet med en salgsrådgiver - og vi har store forventninger til vores nye kollega.

Vores nye Salgsrådgiver er med på, at mersalg er en selvfølge. Hos Autocentralen er det vigtigt, at både kunden og vi synes det har været en god handel. God kundeservice ligger i vores DNA og det går vi ikke på kompromis med. Der er fart over feltet i vores bilhuse, så du skal trives med et højt tempo og være klar på at få testet dit naturlige salgsgen for alvor. Af natur skal du være resultatorienteret og arbejde målrettet. Du tænker "ud af boksen" og giver ikke op - uanset hvor store forhindringer du møder på din vej. Branchen er konstant i udvikling, så det kræver at du finder dig godt tilpas i evigt foranderligt og krævende miljø.

Som salgsrådgiver hos Autocentralen, følger du uddannelsen hos Volkswagen Danmark, bl.a. med besøg i Wolfsburg. Dit rådgiverforløb afsluttes med en certificering som Volkswagen salgsrådgiver.

Arbejdsgiver

Autocentralen A/S - Ishøj

Industriskellet 3

2635, Ishøj

Telefon: **43 73 22 55**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Johnny
Christensen

joche@sbc.dk
26 84 58 43

Annonce ID: 22331

**Ansøgningsfrist: 31. juli
2025**

Indrykket: 25. juni 2025

Dine arbejdsopgaver er:

- salg af nye Volkswagen personbiler og brugte biler af alle mærker
- salg af tillægsydelser som finansiering, forsikringer, serviceaftaler og udstyr
- håndtering af kundehenvendelser
- at assistere salgschefen med praktiske opgaver
- oprettelse og fotografering af nye og brugte biler
- trimning af salgsafdelingen - sørge for at priser, lister og skilte er opdateret
- Ad hoc kunde- og salgsrelateret arbejde

Vi forventer at du:

- har B-kørekort
- taler og forstår dansk og engelsk i skrift og tale
- kan agere professionelt overfor kunder med en høj standard og kan lide af tale med mennesker
- er meget struktureret og har ordenssans samt kan holde hoved koldt i en travl hverdag
- har gå-på-mod, er proaktiv og kan følge op på kundehenvendelser og holde fast i kontakten
- kan arbejde selvstændigt, men også være en holdspiller da vi er et stærkt team
- kan indgå i en vagtplan - også i weekenderne

Vi tilbyder dig:

- en grundig onboarding som sikrer, at du kommer bedst fra start
- en karriere i en spændende branche, hvor der er mange forandringer i disse år
- at blive en del af et team som alle brænder for god kundeservice og en god bilhandel
- masser af udfordringer og udviklingsmuligheder, med mulighed for at få større ansvar
- deltagelse i spændende kundeevents
- støtte, opbakning og tillid
- dygtige kollegaer i hele Danmark og et professionelt setup

Tiltrædelse: Hurtigst muligt

Er det dig, vi søger?

Hvis den rette kandidat findes inden ansøgningsfrist, tillader vi os at ansætte og lukke stillingsopslaget ned. Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Johnny Christensen.

Vi glæder os til at modtage din ansøgning!

Hos Autocentralen er vi så meget "Mere End Biler".

Vi er en bilkoncern, hvor alle har hjertet med i dét, som vi laver. Vi har en uhøjtidelig og positiv omgangstone. Kodeordene er service, tillid og ordentlighed. Vi går altid en ekstra mil for kunderne og hinanden. Vi tror på længerevarende relationer, både med kunder og medarbejdere. Vi er dedikerede Autocentralister med passion for biler, service og ordentlighed, og vi yder hver dag vores absolut bedste. Ikke kun overfor de trofaste kunder – men også overfor hinanden.

Vi tager ansvar for det vi laver og for vores fælles arbejdsplads. Vi har initiativrige medarbejdere, og tror på "frihed under ansvar". Vi behandler hinanden med gensidig respekt. Både respekt for den enkelte person og for det job vedkommende udfører. Vi er alle afhængige af hinanden og kan kun gennem samarbejde nå vores fælles mål. Vi er aldrig stærkere end det svageste led. Vi holder, hvad vi lover, både når det gælder vores kunder, vores leverandører og hinanden.