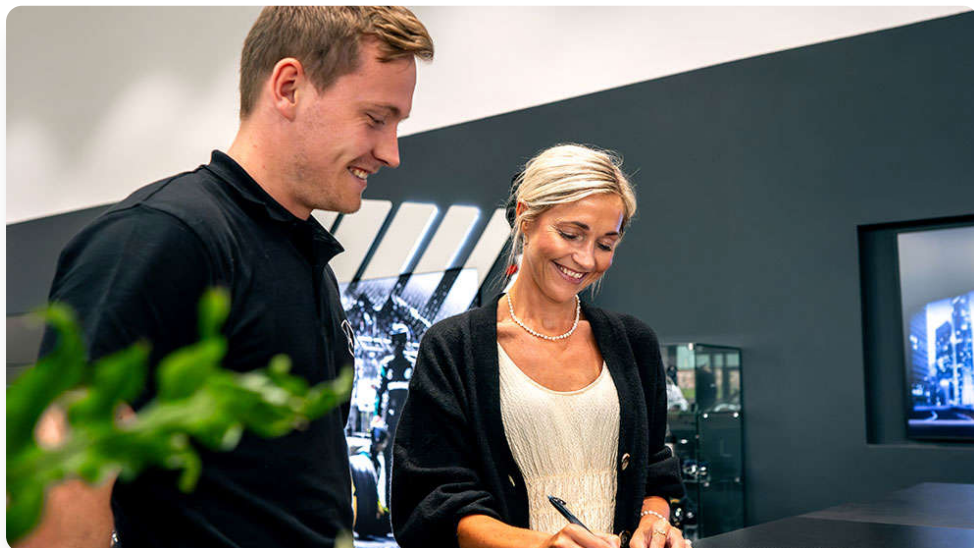




EJNER HESSEL

Bliv teamleder i et af Ejner Hessels københavnske salgsteams i Kastrup, Valby og Albertslund

Vi søger tre stærke teamledere til vores afdelinger i Kastrup, Valby og Albertslund, hvor vi sælger biler fra mærkerne Renault, XPENG, Ford samt vores eget brugtbilsbrand Hessel Selected, som er nyere brugte biler fra forskellige mærker.

Bliv en del af noget større

Hos Hessel bliver du ikke bare ansat – du bliver en del af et stærkt og sammentømret team på 1.800 medarbejdere fordelt på 32 afdelinger, hvor samarbejde, fælles succes og gensidig respekt er nøgleord. Sammen skaber vi oplevelser i verdensklasse for vores kunder.

Som teamleder hos Hessel får du ansvar for både ledelse af et team dygtige sælgere og for at være en aktiv del af salgsstyrken i din lokale afdeling. Vi forventer, at du har solid erfaring fra bilbranchen og tidligere har arbejdet som salgskonsulent, så du kender branchen og salgsprocesserne.

Dine arbejdsopgaver:

- Ansvar for eget bilsalg og ledelse af teamet – gå forrest og sæt standarden
- Motivere, udvikle og coacher sælgerne, så I sammen når og overgår målene
- Sikre en stærk kundeoplevelse gennem faglighed og tæt opfølgning

Arbejdsgiver

Ejner Hessel A/S - Brande

Jyllandsvej 4

7330, Brande

Telefon: **72 11 61 00**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Salgschef Peter Kristensen

41 74 55 37

Announce ID: 22334

Indrykket: 25. juni 2025

- Skabe struktur og overblik i hverdagen, så salg og drift fungerer effektivt
- Opbygge og vedligeholde stærke relationer internt i teamet og med kunder

Det forventer vi af dig:

- Stort personligt drive og evnen til at være en naturlig leder, der går forrest – både i salg og i teamkulturen
- Et stort personligt salg – du elsker at lukke aftaler og skabe resultater
- Resultatorienteret, struktureret og pragmatisk med ansvar for både mennesker og tal
- Selvstændig, vedholdende og løsningsorienteret med evne til at skabe tillid og stærke relationer
- Balancerer ledelse og salg og trives med at have begge roller

Vi tilbyder:

- Et alsidigt og selvstændigt job med masser af kundekontakt og lokal gennemslagskraft
- En hverdag i et moderne showroom med passionerede kolleger
- Et stærkt bagland – både lokalt og i vores landsdækkende netværk på over 1.800 medarbejdere
- Gode vilkår inkl. sundhedssikring, firmabil og telefon (forhandles individuelt)

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Salgschef Peter Kristensen på tlf. [41 74 55 37](tel:41745537).

Vi inviterer løbende til samtaler og glæder os til at finde vores nye teamledere!

Om Ejner Hessel A/S

Det familieejede Ejner Hessel A/S, der har hovedkontor i Brande, er en af Danmarks største bilforhandlere med salg til både erhvervskunder og private. Selskabet er autoriseret forhandler og serviceværksted for bilmærkerne Mercedes-Benz, XPENG, Renault, Dacia, Ford og Smart.

Selskabet blev etableret i 1968, og har gennem årene ekspanderet i Jylland. I 2008 kom det sjællandske marked med, og Ejner Hessel har i dag i alt 32 afdelinger - heraf 18 i Jylland og 14 på Sjælland. Ejner Hessel-koncernen er også ejer af Skandinaviens største brugtbilscenter, Mercedes-Benz Starmark, i Vejle. I koncernen indgår desuden et ejendomsselskab, som ejer og udlejer erhvervsejendomme til andre af koncernens selskaber.

Ejner Hessel-koncernen beskæftiger i dag over 1.800 medarbejdere og omsatte i 2024 for 9,9 mia. kr.