



**SEMLER**

Mobility

## Junior Salgsrådgiver søges til Skoda Køge - En del af Semler Mobility

*Er du klar til at starte din salgskarriere i en af bilbranchens største virksomheder og vil du være en del af vores professionelle salgsteam? Så er det måske dig, vi mangler i vores salgsafdeling!*

*Hvis det lyder som noget for dig – så læs endelig videre!*

Som junior salgsrådgiver har du ikke nødvendigvis erfaring fra bilbranchen, men det vigtigste for os er, at du har drive og motiveres af at sælge og skabe resultater. Din læring og udvikling er i højsædet hos os, så hvis du har ekstraordinære salgsevner - så står vi klar til at bakke dig op, så du bliver ordentlig klædt på til rollen. Har du 1-2 års brancheerfaring hører vi også gerne fra dig, og tilpasser stillingen tilsvarende.

### Om jobbet

Din primære arbejdsopgave vil være at assistere vores salgsrådgivere i hverdagen, mens du selv bliver oplært til at være en knivskarp salgsrådgiver. Du lærer at rådgive kunderne om vores forskellige købs- og leasingmuligheder. Kundens behov og ønsker er altafgørende, hvorfor du naturligvis er dygtig til at lytte, afdække samt finde gode løsninger.

Arbejdsgiver

**Semler Mobility Køge**

Tangmosevej 110

4600, Køge

Telefon: **56 65 20 01**

[Besøg hjemmeside](#)

Kontaktperson

Head of Sales Niklas

Søndergaard

**43 22 31 18**

Annonce ID: 22379

Indrykket: 04. juli 2025

Du kan forvente et tæt samarbejde med dine kolleger i salgsteamet. Vi giver dig de rette værktøjer, og du bliver en del af et miljø, hvor vi lægger vægt på performance samt resultater – men også arbejder med et glimt i øjet.

## ***Om dig***

Vi forestiller os, at du tidligere har arbejdet med salg og ved, at det er inden for dette felt, du ønsker at udvikle dig. Du er udadvendt og har et hjerte, som banker for sublim kundeservice. Du motiveres af at skabe gode kundeoplevelser og opnå resultater for dig og dit team. Du har gå-på-mod og tal skræmmer dig ikke.

Derudover er det vigtigt for os, at du er åben, lærevillig og har lyst til at bidrage med nye forslag og ideer til vores arbejdsgange – og ser muligheder fremfor begrænsninger.

Desuden forventer vi at du er særlig dygtig til at kommunikere verbalt og skriftligt, og forstår vigtigheden af at arbejde med CRM-systemer.

## ***Hvad kan du forvente af mig som leder?***

Som leder er jeg reel og ærlig i min kommunikation, fair i min tilgang til mennesker, målrettet i forhold til vores fælles mål og struktureret, så vi skaber klarhed og fremdrift i hverdagen.

## ***Hvem er vi?***

Vi er en del af Semler Gruppen og beskæftiger os med salg og reparation af nogle af Danmarks stærkeste bilmærker, herunder Volkswagen, SKODA, SEAT, CUPRA og Audi.

Til stillingen følger en konkurrencedygtig løn, pension, sundhedssikring og andre fordelagtige medarbejdergoder.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Niklas Søndergaard på tlf. [43 22 31 18](tel:43223118)

**OBS:** Grundet ferieafholdelse vil der først blive indkaldt til samtaler i løbet af uge 34.

***Vi glæder os til at høre fra dig!***